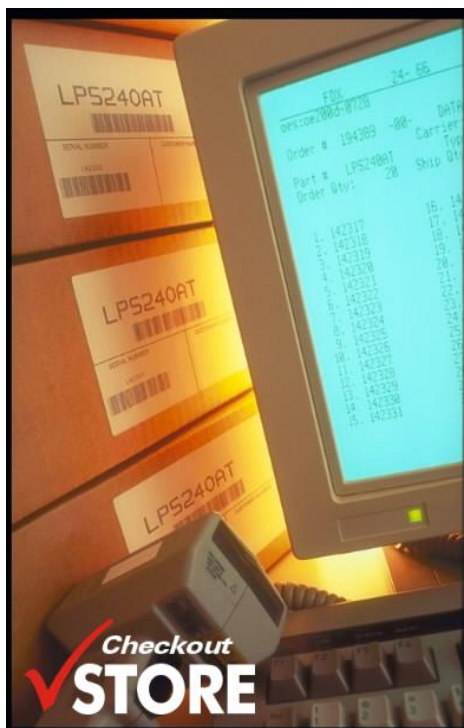


# Sistema de Facturación y Gestión Comercial



Supermercados,  
Autoservicios,  
Minimercados,  
Venta Minorista

Restaurantes, Patios  
de Comida, Bares,  
Confiterías,  
Comedores



Tiendas, Shoppings, Comercio  
Minorista y Mayorista

Facturación  
Cuentas Corrientes de Clientes  
Control de Existencias  
Compras  
Cuenta Corriente con  
Proveedores  
Valores en Cartera  
Tesorería



## Quiénes Somos

**Checkout-IT Information Technology** es una empresa de servicios y sistemas informáticos establecida en Mar del Plata – Argentina - en el año 1995 por un grupo de profesionales en informática, especializada en brindar soluciones de punto de venta para el sector de venta minorista (retail) y gastronomía.

Para ello, contamos con un grupo de profesionales de sistemas con avanzados conocimientos técnicos y sólida experiencia en el mercado de retail, además técnicos especializados en diagnóstico y resolución de problemas, vehículos propios y una red de distribuidores en el país y el exterior destinados a brindar soporte a nuestros clientes. Brindamos soporte técnico de manera telefónica, por control remoto y presencial, por evento o por contrato, incluyendo servicio 7x24 los 365 días del año. Nuestros profesionales, se capacitan en forma permanente, habiendo realizado cursos sobre diversos aspectos (MCP, ECR (Efficient Consumer Response) - Calidad Total y norma ISO 9000 (KPMG), administración de Sybase SQL Server, CCNA (Cisco Networking Academy Program), OCA (Oracle Certified Assistant), etc.)

A nuestra oficina central en la ciudad de Mar del Plata, se suma una sucursal en la ciudad Autónoma de Buenos Aires y distribuidores en diversos puntos del país, Chile, Uruguay y México.

### Nuestros Productos

Nuestros principales productos como soluciones de facturación, administración, logística y control de gestión son **Checkout POS**, **Checkout Restaurant**, **Checkout Store**, siendo todos ellos la primer solución cliente/servidor pura bajo Windows que integra el punto de venta y la administración en una misma base de datos replicada.

Por la tecnología empleada, estas soluciones están orientadas principalmente a empresas que posean altos volúmenes de información y requieran de un elevado nivel de confiabilidad en la captura, procesamiento y auditoría de las transacciones.

Nuestras soluciones permiten operar como simples puntos de venta monousuario hasta complejas instalaciones distribuidas en distintos lugares geográficos e interconectadas por diversos mecanismos – medios magnéticos, correo electrónico, vínculos directos (líneas punto a punto, VPN sobre Internet, etc.) -. Esta característica permite operar en forma aislada o centralizando la información de todos los puntos de venta en un servidor central o en servidores intermedios; la sincronización puede ser configurada para ser realizada en forma manual – por un operador – o en forma automática – sin intervención humana -, siendo en este último caso posible definir el intervalo de tiempo entre las mismas, que pueden ir desde 1 vez por día, cada 1 hora, 1 minuto o inclusive on-line.

Ambos productos poseen integrado un poderoso Backoffice que permite la administración de la empresa (puntos de venta, logística, compras, administración financiera, reportes y estadísticas, administración de sucursales, etc.) en forma distribuida o centralizada.

Un producto complementario es **Checkout ON-LINE** que permite la autorización de tarjetas de crédito ON LINE utilizando el estándar internacional ISO 8583 sobre conexiones X.25. **Checkout ON-LINE** interactúa con **Checkout POS** y **Checkout Restaurant** permitiendo a estos autorizar transacciones de tarjetas de crédito/débito directamente desde la caja en menos de 3 segundos. Este sistema fue homologado por Visa y Posnet en la República Argentina.

Recientemente hemos introducido el producto CheckOUT EAccount que permite el control de gestión contable de la empresa procesando de manera automática las transacciones de

CheckOUT POS y CheckOUT Restaurant. EAccount permite relacionar los conceptos de las transacciones a cuentas contables de manera de obtener una contabilidad en tiempo real.

### **Resumen de Experiencias**

Desde la primer instalación en el año 1998 fuimos pioneros en la integración de información de los puntos de venta en tiempo real con la administración central. Se implementaron soluciones para empresas del sector de venta minorista con procesamiento de grandes volúmenes de información, replicación de bases de datos distribuidas mediante vínculos punto a punto y enlaces satelitales entre sucursales. Implementación de sistemas para Centros de Distribución de mercaderías para grandes almacenes, con reposición automática de productos. Implementamos la centralización de compras, manteniendo el control de precios pero distribuyendo el control de recepción de mercaderías, permitiendo la disminución de precios por volúmenes de compra, con el mejoramiento de la calidad de entrega por parte del proveedor.

Implementación de planes de fidelización (cliente frecuente) mediante la utilización de tarjetas chip y de banda magnética.

Desarrollamos interfases con diversos sistemas ERP (SAP, BAS Cliente/Servidor, Alamo2000, Stradivarius, etc.) para insertar información generada en los puntos de venta, ya sea mediante la generación de archivos ASCII, acceso directo a las bases de datos, o mediante api's provistas por los fabricantes.

Poseemos amplia experiencia en soluciones de punto de venta que requieran el manejo de dispositivos OPOS.

### **Alianzas Estratégicas**

Partner de Sybase (Sybase Argentina S.A.)

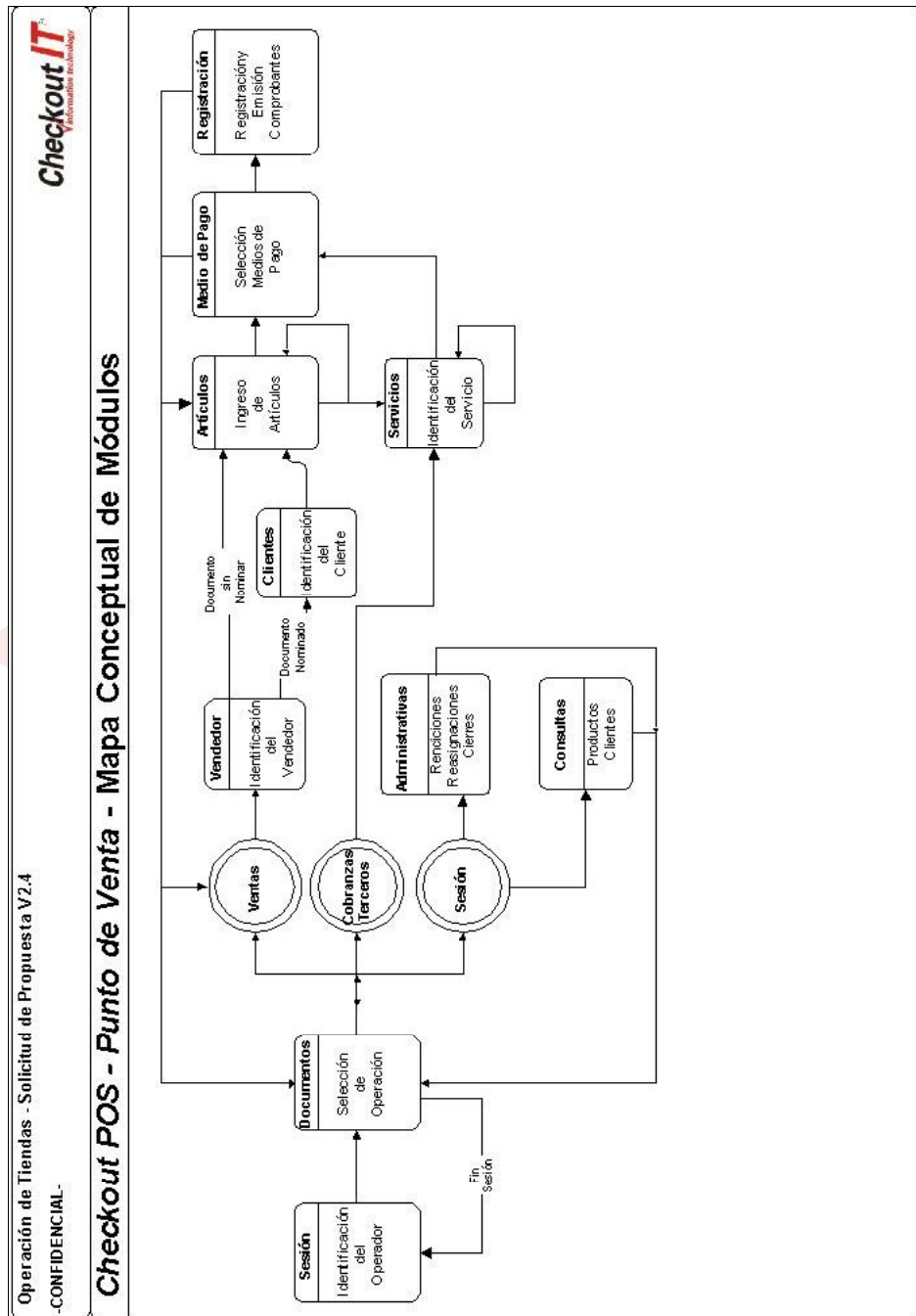
TEC Electrónica, S.A. de C.V. (representante en México de TOSHIBA TEC CORPORATION)

Leading TEC (Consultora para implementación de grandes proyectos)

## 2.-Descripción y mapa conceptual de la solución Propuesta.

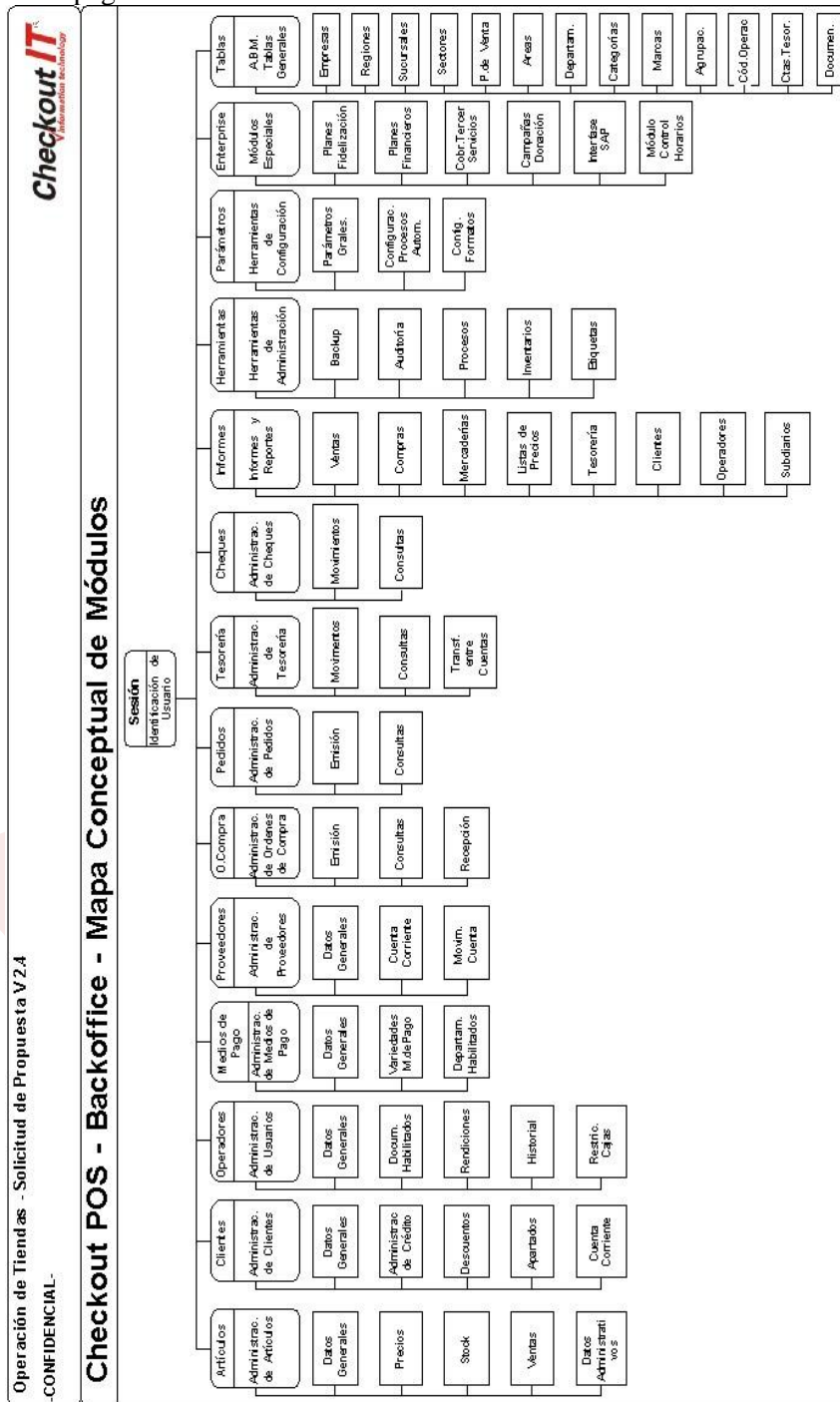
La solución propuesta consta principalmente de dos sistemas: **Checkout POS** y **Checkout Backoffice**.

El primero es la aplicación utilizada en las cajas, encargada del proceso de ventas, cobranzas y rendiciones; el segundo es la aplicación utilizada para administración, control e informes, tanto para la tienda como para la central.



**Checkout POS**, a pesar de ser un software que funciona en el entorno Windows, tiene un ciclo de trabajo muy bien definido y del cual el Operador no puede apartarse. Fue diseñado con la premisa de lograr un sistema que sea muy fácil y ágil de operar, por lo cual fue modelado emulando el comportamiento de una caja registradora. El trabajo del operador de un punto de venta es procesar

transacciones de manera veloz, eficiente y segura; debe enfocar su tarea sobre cada paso de una transacción, tratando de reducir al máximo el esfuerzo necesario para seleccionar un artículo o elegir un medio de pago.



Por este motivo, y aunque **Checkout POS** es un programa de interface gráfica y basado en el modelo de eventos, no sigue la convención tradicional de las GUI; por ejemplo, no se da importancia al mouse (si se soporta los touch screen), y el ciclo de operación es guiado por el sistema, basado en un modelo de transición de estados: Estado Documento; Estado Datos de Cliente; Estado Artículo o Estado Servicios; Estado Medio de Pago; Estado Total. El operador utiliza teclas pre-programadas en el teclado para realizar la mayoría de las selecciones de los menús, y los productos son ingresados por lectores de códigos de barra, lectura directa de básculas etc.



## Punto de Venta Supermercados y Autoservicios

### CheckOUT POS

Sistema de facturación Cliente /Servidor basado en Windows. Emula una caja registradora tradicional, se puede facturar ingresando cantidad \* precio \* código.

Esta orientado a puntos de venta de supermercados, autoservicios, tiendas o minimercados con alto volumen de transacciones. Esta diseñado para trabajar sin fallas las 24 horas los siete días de la semana en red o sin estar conectado

Codigo	Articulo	Cantidad	Precio	Total	
000001	GASEOSA PET	1,000	\$5,0000	\$5,00	1
000003	AGUA MINERAL NATURAL	1,000	\$46,4964	\$46,50	2
000018	VASCO VIEJO 3/8 VIEJO	5,000	\$2,4200	\$12,10	3
		1,000	\$0,0000	\$0,00	4

- Permite la emisión de Ticket, Ticket Factura A ,B y C, Factura A y B, Notas de Crédito A y B, Notas de Débito A y B, y otros Documentos Fiscales Homologados.
- Permite operar con notas de venta abierta separando la carga de la venta del pago e impresión del comprobante para el cliente.
- Maneja todos los tipos de Códigos de Barra incluyendo los no estándar.
- Maneja descuentos y devoluciones de envases.
- Permite facturación por peso leyendo etiquetas de balanzas.
- Maneja un número ilimitado de listas de precios (por cliente, rubro, hora, día de semana, sucursal, sector, por cantidad, por paquete, etc.)
- Maneja la valuación de productos y su cobro en múltiples monedas permitiendo el ajuste automático de precios según la cotización del momento.
- Permite configurar niveles de autorizaciones para controlar la anulación de productos, cancelación de documentos, descuentos y otras operaciones para registro de auditoria.
- Permite al usuario asignar funciones, productos o departamentos a teclas directas.
- Maneja todos los medios de pago incluyendo autorización de medios de pago on line, vales de compra generados por la empresa y genera cupones con códigos de barra para dar vuelto a tickets propios, restaurant o canasta
- Posee sistema de fidelización integrado que permite definir la relación de puntos por venta a nivel de artículo y retribuir con premios o descuentos a los clientes.
- Soporta todos los controladores fiscales (Epson, Hasar, Samsung, NCR, Olivetti).
- Soporta PC compatible o POS compatibles con OPOS (Epson, IBM, TEC, Posiflex etc).
- Cuenta con múltiples tipos de promociones que se activan al cumplirse una o varias condiciones como un día de la semana (La verdura de miércoles); una banda de horas (la hora del tomate); un rango de importes de venta; el grupo al que pertenece el cliente; el proveedor, rubro, categoría de los productos adquiridos .
  - NxM Si lleva una cantidad de productos N tiene un descuento (generalmente 100%) sobre otra cantidad del producto M. Por ejemplo el 2x1 donde si compra uno se le regala otro del mismo.
  - Descuentos por porcentaje o importe: Realiza un descuento por porcentaje o importe sobre un producto o el total de la factura.
  - Precios por rangos horarios, por rangos de cantidades, por presentaciones (paquete, cajon, unidad)
  - Sorteo de Descuentos: Sortea un descuento sobre el total de la venta (por ejemplo un descuento del 100% o Carro Gratis) Lleva un control por día y hora del importe consumido para distribuir el beneficio en el tiempo.

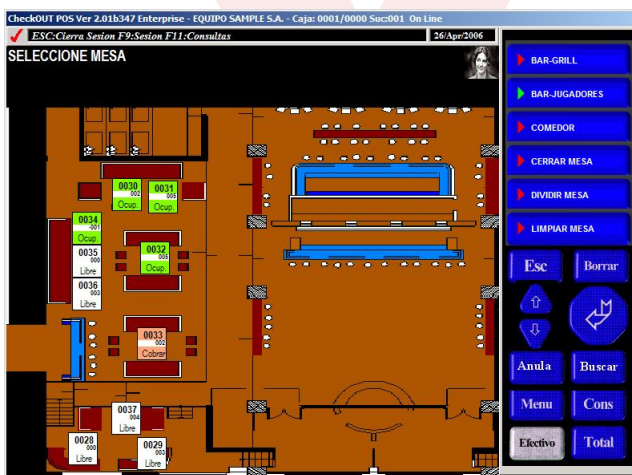
\*( Las características enunciadas mas arriba pueden variar en función de la versión adquirida (Express, Lite, Pro, Enterprise)

## Restaurantes y Patios de Comidas

### CheckOUT Restaurant

Sistema de facturación Cliente /Servidor basado en Windows. Esta orientado a puntos de venta de restaurantes, bares y patios de comidas. Permite operar con pantallas sensibles al tacto (Touchscreen), con mouse, utilizando teclados comunes, o teclados programables tipo matriz. Esta diseñado para trabajar sin fallas las 24 horas los siete días de la semana en red o sin estar conectado.

- Operatoria con mesas abiertas e impresión diferida para restaurantes o con impresión directa del comprobante para patios de comida.
- Diseño de plano mesas y disposición de menús en pantalla definibles por el usuario.
- Permite definir plazas de trabajo para camareros con su plano individual, múltiples planos por niveles, sectores, tiempos de preparación y dividir comensales.
- Permite la emisión de Ticket, Ticket Factura A ,B y C, Factura A y B, Notas de Crédito A y B, Notas de Débito A y B, y otros Documentos Fiscales Homologados.
- Permite definir recetas sin límite de niveles (un componente de una receta puede a su vez poseer su propia receta). Controla las existencias de los insumos en base a las recetas y utiliza el costo de adquisición de la materia prima para calcular el costo de los platos y la rentabilidad que estos aportan.
- Maneja una cantidad ilimitada de impresoras de comandas y acepta varias impresoras para un mismo sector dependiendo del punto de ingreso del plato.

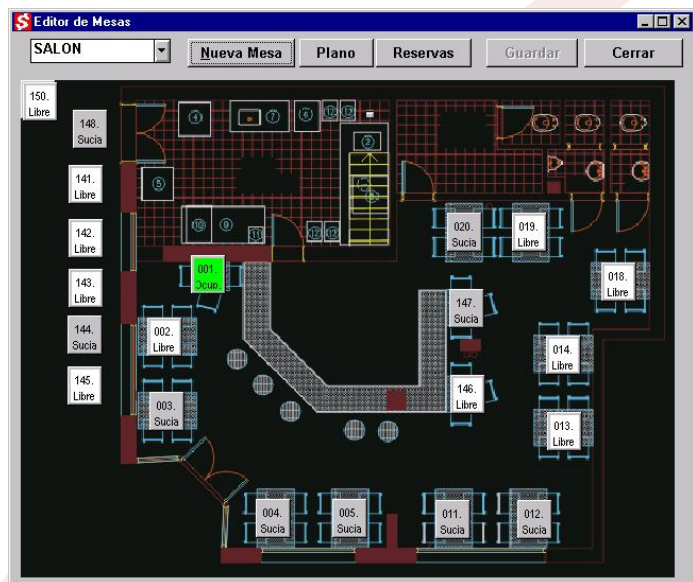


- Permite asociar preparaciones a los platos de manera de poder enviar mensajes a la cocina sobre las preferencias de los clientes.
  - Permite definir múltiples sectores de mesas (por ejemplo: bar, restaurant, domicilio) y asociar precios diferenciales.
  - El adicionista o el camarero posee un plano real del local con la disposición de las mesas que puede abarcar hasta seis niveles (pisos, sectores, ambientes).
- El plano de mesas refleja en tiempo real el estado actual de cada mesa (ocupada, libre, sucia, reservada, a cobrar, etc.).
  - Permite adicionar seleccionando la mesa, el camarero y los productos utilizando una pantalla sensible al tacto (Touchscreen) o utilizando el teclado de manera indistinta. Para operadores acostumbrados al teclado permite ingresar el número de mesa, la tecla mesa, el número de mozo, la tecla mozo y el código de producto.



- Interactúa con telecomandas inalámbricas Waitermate o PocketPC.
- Maneja un número ilimitado de listas de precios (por cliente, rubro, hora, día de semana, sucursal, sector de mesas, etc.).
- Maneja la valuación de productos y su cobro en múltiples monedas permitiendo el ajuste automático de precios según la cotización del momento.
- Permite ajustes de precios por porcentaje o directo de una selección de productos.
- Permite configurar niveles de autorizaciones para controlar la anulación de productos, cancelación de documentos, descuentos y otras operaciones para registro de auditoria.
- Permite al usuario asignar funciones, productos o departamentos a teclas directas.
- Maneja reservas con identificación y seguimiento histórico de los clientes. Permite asignar turnos a mesas y bloquear su apertura al llegar la hora pactada. El maitre o adiconista pueden ver el estado de las reservas y cambiarlo en cualquier momento.
- Permite informar la cantidad de cubiertos que efectivamente se trabajan en cada apertura de mesa y brinda múltiples estadísticas de rotación de comensales.
- Maneja la posibilidad de asociar productos a un menú fijo (1/2 carta, tenedor libre, menú ejecutivo) de manera que al facturarlos no los suma en el total de la adición pero si los ingrese el adiconista para generar las comandas, actualizar existencias y controlar la salida de la cocina.
- Maneja todos los medios de pago incluyendo autorización de medios de pago on line, vales de compra generados por la empresa y genera cupones con códigos de barra para dar vuelto a tickets propios, restaurant o canasta.
- Posee sistema de fidelización integrado que permite definir la relación de puntos por venta a nivel de artículo y retribuir con premios o descuentos a los clientes.
- Soporta todos los controladores fiscales (Epson, Hasar, Samsung, NCR, Olivetti).
- Soporta PC compatible o POS compatibles con OPOS (Epson, IBM, NCR, etc.).
- Cuenta con múltiples tipos de promociones que se activan al cumplirse una o varias condiciones como un día de la semana (Las pastas de miércoles); una banda de horas (happy hour de tragos).
  - NxM Si lleva una cantidad de productos N tiene un descuento (generalmente 100%) sobre otra cantidad del producto M. Por ejemplo el 2x1 donde si compra uno se le regala otro del mismo.
  - Descuentos por porcentaje o importe: Realiza un descuento por porcentaje o importe sobre un producto o el total de la factura.
  - Precios por hora (happy hour), por cantidad, por presentación.
  - Sorteo de Descuentos: Sortea un descuento sobre el total de la venta (por ejemplo un descuento del 100% o Cena Gratis). Lleva un control por día y hora del importe consumido para distribuir el beneficio en el tiempo.

\* Las características enunciadas mas arriba pueden variar en función de la versión adquirida (Express, Lite, Pro, Enterprise)

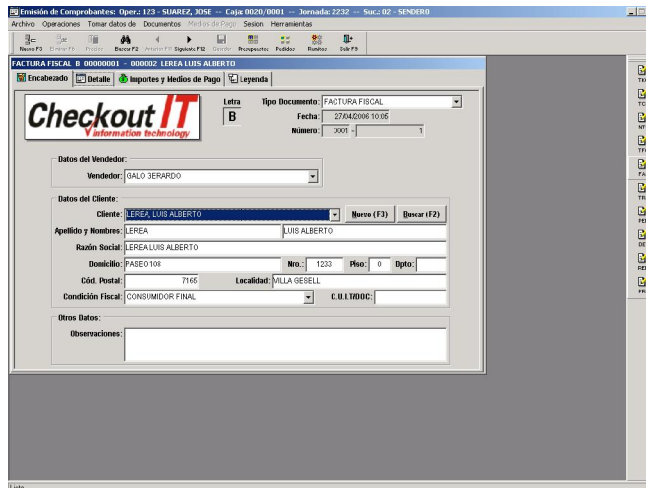


## Punto de Venta para Tiendas

### CheckOUT Store

Sistema de facturación Cliente /Servidor basado en Windows.

Esta orientado a puntos de venta de comercios en general con método de operación amigable que permite combinar el uso de Windows para usuarios no entrenados con el acceso por teclas rápidas para la emisión de documentos. Esta diseñado para trabajar sin fallas las 24 horas los siete días de la semana en red o standalone.



- Permite la emisión de Ticket, Ticket Factura A ,B y C, Factura A y B, Notas de Crédito A y B, Notas de Débito A y B, y otros Documentos Fiscales Homologados.
- Permite la confección de presupuestos, remitos, pedidos, facturas y otros documentos creados por el usuario. El sistema permite definir la relación entre documentos para permitir transformar un documento en otro, por ejemplo un presupuesto en pedido.
- Maneja todos los tipos de Códigos de Barra incluyendo los no estándar.
- Maneja un número ilimitado de listas de precios (por cliente, rubro, hora, día de semana, sucursal, sector, etc).
- Permite configurar el nivel de acceso a modificación de precios y descuentos por operador y documento.
- Permite seleccionar el depósito o sucursal de donde se extrae el inventario de una venta.
- Maneja múltiples porcentajes de descuento por cliente a nivel de producto y rubro.
- Maneja múltiples porcentajes de comisión para vendedores por rubro y producto.
- Permite consultar los precios históricos de venta a un cliente de un producto.

Artículo	Descripción	Cantidad	Unid.	Stock	P. Unitario	TOTAL
423596	CAMION BRONCO	1,0000	1,000		16,900	16,90
423607	CAMION GRAN MEZCLADOR 281	1,0000	1,000		34,900	34,90
423606	CAMION MINI HIDROELEV 236	1,0000	1,000		14,900	14,90
<b>TOTAL:</b>						<b>66,70</b>

Sucursal	Stock	Stock Total	Pedidos Pendientes	Ventas del Mes Actual	Ventas del Mes Anterior	Stock Ideal	Unidad Econom. de Reposición	Unidades x Bulto para Reponer	Fecha Cálculo Stock	Cálculo
TECNOLOGICO	-7,0000	-7,0000	,000	3,0000	51,0000	,0000	,0000	,000	29/07/2005	03h
SENDERO	-115,0000	-115,0000	,000	5,0000	3,0000	,0000	,0000	,000	08/12/2004	15h

- Maneja todos los medios de pago incluyendo autorización de medios de pago on line, vales de compra generados por la empresa y genera cupones con códigos de barra para dar vuelto a tickets propios, restaurant o canasta.
- Soporta todos los tipos de impresoras fiscales homologadas (Epson, Hasar, Samsung, NCR, Olivetti).

\* Las características enunciadas mas arriba pueden variar en función de la versión adquirida (Express, Lite, Pro, Enterprise)

## Productos y Existencias CheckOUT Backoffice

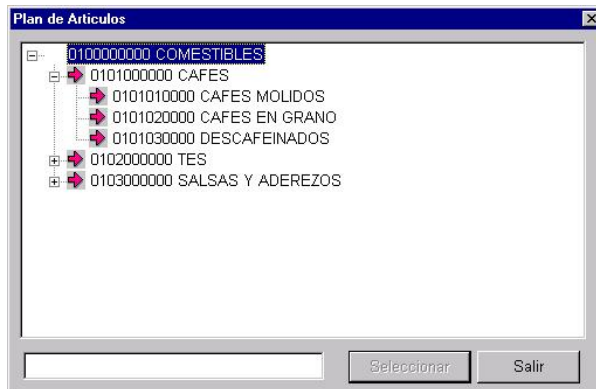
Los productos son la base que permite a CheckOUT administrar la política comercial, controlar la rentabilidad y auditar el nivel de existencias (stock) mejorando el abastecimiento.

Mediante una lista de productos se puede acceder a un artículo individual buscando por código interno, código alternativo alfanumérico, código de barras, descripción, proveedor, rubro, categoría o precio.

Mediante filtros adicionales se puede restringir la lista a una combinación de rubro, proveedor o categoría de manera de poder manejar un maestro de cientos de miles de productos. Los productos pueden ser clasificados en un número ilimitado de rubros o departamentos.

Rubro	Cod Alfanumerico	Descripción	C. Barra	Proveedor
	102947793360002090	ANANA ROD. CAMPAG	7793360002090	GENERICO
	102977791579001200	ANANA MOLTO	7791579001200	GENERICO
	102997790499000409	ANANA L.BANDAR650	7790499000409	GENERICO
	103007790790002065	ARVEJAS INCA	7790790002065	GENERICO
	103017798047790253	ARVEJA INDAGRO	7798047790253	GENERICO
	103027793360001222	ARVEJA CAMPAGNO.	7793360001222	GENERICO
	103047790086000056	ARVEJA ALCO	7790086000056	GENERICO
	103057891700017541	ARVEJAS ARISCO	7891700017541	GENERICO
	103067791910000077	ARVEJA MED. D. ORO	7791910000077	GENERICO
	103077793710001094	ARVEJAS X 300GR.	7793710001094	GENERICO
	103087891700017503	ARVEJA ARISCO350	7891700017503	GENERICO
	103167794910102598	ARVEJAS CANALE	7794910102598	GENERICO
	10335000000010335	ALEVE x 10	10335	GENERICO
	10338000000010338	BAYASPIRINA Cx1S	10338	GENERICO
	10340000000010340	PIRINA Cx12	10340	GENERICO
	10344000000010344	BIOGRIP X4	10344	GENERICO

Adicionalmente, cada rubro puede tener hasta cuatro niveles adicionales de clasificación denominados categorías. Por ejemplo, el rubro Bebidas puede ser dividido en Con Alcohol y Sin Alcohol, las Bebidas Sin Alcohol pueden ser divididas en Gaseosas, Jugos y Agua Mineral, las Gaseosas se pueden dividir en Primera Marca y Primer Precio, las de Primera Marca se pueden dividir en Común y



Diet.

Para cada producto se puede manejar la relación de precios de lista de proveedor, recargos o descuentos, costo real y margen de ganancia llegando al precio de venta. Existen además precios de oferta entre fecha o precios para múltiples listas definidas por el usuario. Los precios de lista y de oferta adicionalmente se pueden fijar para una sucursal en particular y de esta manera centralizar el manejo de la política comercial.

Al momento de alterar un costo por cambio en la lista del proveedor, CheckOUT le provee

Artículo:	10301	ARVEJA INDAGRO	<input type="checkbox"/> Imprime Etiqueta					
Precio de Lista del Proveedor:	\$,205000	Puntos Cliente Pref:	1					
Impuestos Internos - Importe:	,00000000	Base:	\$,00					
Recargos y Descuentos:	-10,00	Precio Vigente:	\$,2232					
Precio de Costo:	\$,184500	Aplica margen:	,0000					
Precio Global	Lista	c/IVA	Especial	c/IVA	Inicio Promoc	Fin Promoc		
	\$,184500	\$,2232	\$,0000	\$,0000	01/01/1900	01/01/1900		
Listas de Precios:	Envío	\$0,25	Lista 2	\$0,00	Lista 3	\$0,00	Domicilio	\$0,28
Ajusto costo en base a formula?	<input type="radio"/> Si <input checked="" type="radio"/> No	Genero stock en base a formula?	<input type="radio"/> Si <input checked="" type="radio"/> No					
Orden en lista del proveedor:								

varias alternativas para reflejar esta modificación en la política comercial de la empresa: puede cambiar el precio de venta, modificar el margen, cambiar el precio al público solamente si sube o si solo si baja, o dejar el precio desfasado con el margen. Esta configuración se puede realizar a nivel de artículo.

El sistema permite controlar las existencias utilizando una ficha que refleja todos los movimientos de entrada o salida de un determinado producto y totaliza como resultado el stock actual. Al realizar un seguimiento de las existencias por sus movimientos se puede



reconstruir su evolución y determinar el origen de una diferencia de inventario (error de carga, falta de contabilización de un documento o transferencias sin registrar). Para

permitir controlar las existencias de los productos que poseen múltiples presentaciones de empaque que a su vez pueden ser puestas a la venta, el sistema permite relacionar los bultos con las unidades sin límite de productos involucrados. Por ejemplo, el polvo para preparar jugo en sobre puede ser comprado en cajas de 12 unidades que contienen 6 exhibidores con 20 sobres cada uno. El cliente puede comprar el producto por sobre, la caja

Fecha	C. Operación	Comprob	Número	Ingreso	Egreso	Stock	Sucursal	UxB	Cod.	Preci
11/01/2001	VENTA POR CAJAS	TICKET	4	,00	1,00	-1,0000	CENTRAL	1	4	\$
17/01/2001	VENTA POR CAJAS	TICKET	4	,00	1,00	-2,0000	CENTRAL	1	4	\$
18/01/2001	VENTA POR CAJAS	TICKET	4	,00	1,00	-3,0000	CENTRAL	1	4	\$
23/07/2001	VENTA POR CAJAS	TICKET	123	,00	1,00	-4,0000	CENTRAL	1	4	
01/08/2001	COMPRA	FACTURA COMI	5456	50,00	,00	46,0000	CENTRAL	1	4	
21/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	16	,00	1,00	45,0000	CENTRAL	1	4	
21/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	16	,00	1,00	44,0000	CENTRAL	1	4	
22/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	1897	,00	1,00	43,0000	CENTRAL	1	4	
22/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	1899	,00	1,00	42,0000	CENTRAL	1	4	
22/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	1901	,00	1,00	41,0000	CENTRAL	1	4	
24/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	1927	,00	1,00	40,0000	CENTRAL	1	4	
27/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	1941	,00	1,00	39,0000	CENTRAL	1	4	
27/08/2001	VENTA POR CAJAS	ADICION	1944	,00	1,00	38,0000	CENTRAL	1	4	
01/09/2001	COMPRA	FACTURA COMI	5456465	100,00	,00	138,0000	CENTRAL	1	4	

completa o, si se vende por mayor, también la caja de 12 unidades. El sistema en este caso permite llevar el stock de todos los productos registrando las entradas y salidas para cada uno con su código de barras pero computando las existencias de todos en la unidad mínima. De otra manera sería imposible registrar cuando un repositor rompe un caja y pone los sobres a la venta en unidades.

El sistema permite además seleccionar para cada producto si se desea llevar stock y en que nivel de detalle. Se puede registrar los movimientos detallados o un resumen diario por sucursal para disminuir la cantidad de transacciones.

CheckOUT POS registra los movimientos de venta en tiempo real a medida que ocurren y opcionalmente CheckOUT Syncaja concentra las transacciones de stock en la administración central. Por medio de fórmulas de composición se puede controlar las existencias de materias primas a través de la venta del producto terminado; las fórmulas de un producto pueden estar integrados por otros productos que a su vez tengan fórmulas

Artículo	Descripción	Real	Sistema	Ajuste
1	GASEOSA PET	2,00	-85,0500	87,0500
4	CERVEZA LATA CHICA	10,00	138,0000	-128,0000

permitiendo una cantidad ilimitada de niveles.

Los movimientos de existencias por compras o devoluciones pueden ser registrados en el módulo de Compras por medio de la contabilización de facturas de compra o notas de crédito de devolución. En el módulo de Abastecimiento se puede registrar la emisión y recepción

de órdenes de compra. Otros movimientos como transferencias, consumo de personal, merma, etc.; se registran a partir del comprobante que las genera pudiendo ingresarlos ubicando los productos por código de barras, el código del proveedor o por descripción.

El sistema permite la carga de inventarios físicos parciales o totales utilizando colectores de datos, los lectores de código de barras de los mismos puntos de venta o su ingreso manual a partir de planillas. Los inventarios pueden ser listados y controlados para luego realizar un ajuste automático de las existencias registradas en el sistema.

## Cientes y Cuentas Corrientes CheckOUT Backoffice

Los clientes son el activo mas importante de la empresa. El sistema es capaz de identificar a cada cliente al momento de comenzar la operación. Para el caso de implementar un sistema de fidelidad o si se manejan cuentas corrientes esto es imprescindible. Para poder identificar el cliente se puede utilizar un número de cuenta, una tarjeta de código de barras, una tarjeta magnética o una tarjeta con microprocesador, en esta última se puede almacenar los datos impositivos, personales y el saldo de la cuenta corriente o puntos del sistema de fidelidad.

Al momento de emitir un documento nominado el sistema permite el ingreso de los datos personales e impositivos del cliente en el momento.

CheckOUT Backoffice mantiene una ficha con los movimientos de cuenta corriente y el detalle de débitos y créditos que determinan el saldo actual. El sistema permite configurar múltiples límites de crédito para cada cliente; se puede limitar el monto del importe de la salida de mercadería en remitos, el monto de pedidos pendientes y el monto a facturar en cuenta corriente. A su vez se puede limitar dentro de la cuenta corriente el monto que se permite cancelar con cheques propios o de terceros y definir nuevos limites para otros tipos de garantías (documentos, cupones de tarjetas, etc.).

Mov	Fecha	Venc.	Doc Numero	Operacion	Importe	Debe	Haber	Saldo
47	25/01/2000	25/01/2000	PLA	1 RECIBO DE PAGO	\$15,00	\$0,00	\$15,00	(\$15,00)
48	25/01/2000	25/01/2000	TFC	2 VENTA CUENTA CORRIE	\$15,43	\$15,43	\$0,00	\$0,43
47	25/01/2000	25/01/2000	PLA	1 RECIBO DE PAGO	\$15,00	\$0,00	\$15,00	(\$14,57)
51	30/01/2000	30/01/2000	TFC	150003 VENTA CUENTA CORRIE	\$15,69	\$15,69	\$0,00	\$1,12
56	28/02/2000	28/02/2000	PLA	1 RECIBO DE PAGO	\$5,00	\$0,00	\$5,00	(\$3,88)
52	28/02/2000	28/02/2000	PLA	1 RECIBO DE PAGO	\$100,00	\$0,00	\$100,00	(\$103,88)
52	28/02/2000	28/02/2000	PLA	1 RECIBO DE PAGO	\$100,00	\$0,00	\$100,00	(\$203,88)
56	28/02/2000	28/02/2000	PLA	1 RECIBO DE PAGO	\$5,00	\$0,00	\$5,00	(\$208,88)
63	08/06/2000	08/06/2000	TFC	548 VENTA CUENTA CORRIE	\$500,00	\$500,00	\$0,00	\$291,12
62	08/06/2000	08/06/2000	TFC	544 VENTA CUENTA CORRIE	\$9,00	\$9,00	\$0,00	\$300,12
64	08/06/2000	08/06/2000	TFC	118 VENTA CUENTA CORRIE	\$30,01	\$30,01	\$0,00	\$330,13
62	08/06/2000	08/06/2000	TFC	544 VENTA CUENTA CORRIE	\$9,00	\$9,00	\$0,00	\$339,13
63	08/06/2000	08/06/2000	TFC	548 VENTA CUENTA CORRIE	\$500,00	\$500,00	\$0,00	\$839,13
64	08/06/2000	08/06/2000	TFC	118 VENTA CUENTA CORRIE	\$30,01	\$30,01	\$0,00	\$869,14
65	09/06/2000	09/06/2000	TFC	119 VENTA CUENTA CORRIE	\$103,04	\$103,04	\$0,00	\$972,18
65	09/06/2000	09/06/2000	TFC	119 VENTA CUENTA CORRIE	\$103,04	\$103,04	\$0,00	\$1.075,22
72	07/08/2000	07/08/2000	TFC	151 VENTA CUENTA CORRIE	\$187,56	\$187,56	\$0,00	\$1.262,77

En el programa de cliente frecuente se puede asociar a cada artículo la relación de puntos por peso que este aporta a la promoción. También se puede fijar un monto con el cual se puede adquirir el producto utilizando puntos de la promoción de cliente frecuente.

Una pantalla resumen permite conocer el estado de crédito de un cliente y bloquear su

	Acordado	Utilizado	Disponible
Pedidos:	\$ 5.000,00	\$ 0,00	\$ 5.000,00
Remitos:	\$ 1.000,00	\$ 0,00	\$ 1.000,00
Global:	\$ 16.000,00	\$ 81,02	\$ 15.918,98

Tipo Crédito	Limite	Utilizado	Condición de Pago	Días Crédito
Cuenta Corriente	\$ 7.000,00	\$ 81,02	30 días	0
Cheques Propios	\$ 1.500,00	\$ 0,00	30 días	0
Cheques de Terceros	\$ 1.500,00	\$ 0,00	30 días	0
<b>TOTAL:</b>	<b>\$ 10.000,00</b>	<b>\$ 81,02</b>		

cuenta temporalmente para utilizar la cuenta corriente y o admitir pagos. Permite configurar parámetros automáticos como el bloqueo ante falta de movimientos o la cantidad de días de atraso que determina la mora de un comprobante. En esta misma pantalla se puede visualizar una historia de crédito del cliente (los bloqueos, moras y otros eventos) y generar

una autorización extraordinaria con una clave para permitir un operación de crédito fuera del limite.

El sistema permite aplicar recibos contra facturas especificas y hacer un seguimiento de las facturas pendientes.



## Proveedores y Compras CheckOUT Backoffice

Para cerrar el círculo de control de mercadería y valores, el sistema permite registrar las transacciones que se realizan con los proveedores habituales o casuales. Se pueden volcar todo tipo de comprobantes (facturas, notas de crédito y débito) y de esta manera mantener

un seguimiento de la cuenta corriente.

El sistema permite llevar un registro de los datos del proveedor, la información de compras (tiempo de entrega, dirección de orden de compra y del depósito, etc.). Adicionalmente el sistema arma una ficha de cuenta corriente con una historia de los movimientos y el saldo actual.

Al momento de registrar un pago el sistema permite seleccionar los documentos a cancelar,

los valores propios o de terceros (del registro de valores en cartera) que se imputarán y emite una orden de pago consignando todos los detalles de la operación. El sistema se integra por lo tanto con el módulo de existencias y el de tesorería dejando registro del ingreso de mercadería y los movimientos de valores (efectivo, cheques, documentos, bancos, etc) que resulten de la operación.

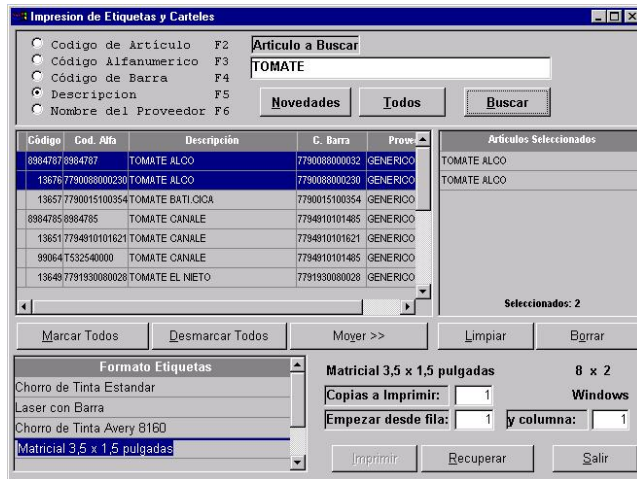
Las compras que sean de insumos o productos de reventa actualizarán las existencias y

Artículo	Descripción	Precio	R/D 1	R/D 2	R/D 3	Imp. Final	Cant.	Total	Anterior	Margen	Sim IVA	Público	Suc. D
4	CERVEZA LATA CHICA	\$ 45	-15,00	-3,00	,00	\$0,371	15,000	\$5,57	,45	268,100	1,86	1,88	
19	VASCO VIEJO 38 VIEJO	\$1,00	-5,00	,00	,00	\$0,950	,000	\$0,00	1,00	100,000	2,00	2,42	

opcionalmente el costo del producto, pudiendo registrar los recargos y descuentos planteados en la operación particular. También permite ingresar comprobantes de gastos que quedarán registrados para un determinado código de operación que agrupa los conceptos de gasto o inversión. Tanto los gastos como las compras se listarán en el subdiario de IVA Compras que genera el sistema.

## Herramientas para el Minorista CheckOUT Backoffice

El sistema provee herramientas para el distribuidor minorista (retailer) que permiten hacer mas eficiente su actividad.



Checkout provee un sistema flexible de emisión de etiquetas para exhibición de productos; puede imprimir en impresoras matriciales, de chorro de tinta, láser o de transferencia térmica. El usuario puede definir el formato de la etiqueta y los datos que la integran (precio, código de barras, fecha de emisión, etc.).

CheckOUT mantiene en línea la información entre los puntos de venta y el sistema administrativo por lo que un cambio de precios de un artículo implica un cambio en las cajas. Si bien

esto es conveniente en algunas circunstancias no es adecuado para un comercio donde el precio exhibido debe ser consistente con el que se cobra ya que de otra manera genera un problema de credibilidad por parte del cliente.

El sistema provee las herramientas para poner en vigencia en el momento deseado las actualizaciones de precios. Durante el ciclo de trabajo diario se pueden actualizar precios de manera directa, ingresar facturas de compra con lo que los cambios de costos pueden generar automáticamente cambios en los precios de venta y en un determinado momento realizar un proceso de precios. Este proceso pone en vigencia los precios en las cajas, permite emitir un listado con las novedades por rubro y opcionalmente emite las etiquetas de góndola de solamente los productos que se actualizaron.

El sistema se integra con varias marcas de balanzas actualizando en línea las novedades de precios, permitiendo mantener una base de precios uniforme. Luego del proceso de precios el sistema puede enviar a las balanzas las mismas novedades de productos pesables.

PLU Balanza	Precio Vigente	Depto	Codigo Interno	Dias Venc.	Tara	Msg	Descripcion
100	\$231	20	6	0	0		JUGO BOTELLA 2
100	\$231	20	5002	0	0		JUGO BOTELLA 2
100	\$231	20	5004	0	0		JUGO BOTELLA 2
100	\$600	20	98070	5	0		PRUEBA
100	\$231	20	5003	0	0		JUGO BOTELLA 2

El sistema permite además fijar precios de especiales entre dos fechas por lo que en el proceso de precios pone y saca de vigencia de manera automática las ofertas.

Sucursal	Lista	c/IVA	Especial	c/IVA	Inicio	Fin	Publico c/IVA
CENTRAL	\$5,000000	\$6,05	\$8,264500	\$10,00	01/01/1999	31/12/2001	\$5,00
MORENO	\$5,000000	\$6,05	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SAN JUAN	\$0,000000	\$0,00	\$16,526900	\$20,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 4	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 5	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 6	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 7	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 8	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 9	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUC 10	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00
SUCURSAL 11	\$0,000000	\$0,00	\$8,000000	\$10,00	01/01/1900	01/01/1900	\$5,00

Si se controlan varias sucursales desde una administración central, el sistema permite la definición de precios por sucursal lo que facilita la fijación de políticas comerciales diferenciadas para cada local.

Otra herramienta es el monitor de cajas que permite visualizar el estado de cada

punto de venta mientras opera; opcionalmente se puede ver la pantalla de facturación que esta viendo el operador de manera remota dentro del mismo local o accediendo por teléfono desde otra ubicación.

## Tesorería y Valores en Cartera CheckOUT Backoffice

El control de la tesorería es vital para manejar el estado financiero de una empresa y adicionalmente registrar los motivos de los ingresos y egresos. CheckOUT permite crear una cantidad ilimitada de cuentas de tesorería que permiten controlar cuentas bancarias, cheques en cartera, documentos, cupones de tarjetas, tickets de compra, fondos fijos o las cajas.

Las operaciones de ingreso de valores por ventas o cobranza de cuentas corrientes se ingresa de manera automática y en conjunto con los egresos por pagos a proveedores y gastos conforma el flujo de tesorería de la empresa. El sistema permite ingresar movimientos de entrada o salida para conciliar cuentas, registrar gastos o descargar fondos fijos y cada operación puede ser imputado a un código de operación que refleja el concepto de egreso o ingreso. Luego se puede conocer la evolución de cada concepto en el tiempo para controlar el monto de gastos y volcarlos a la contabilidad.

Hoy.	Venc.	Clearing	Comp. Iro.	Comp.	Nombre de Cuenta	Tipo de Cuent	Importe	Entradas	Salidas	Total	Cod. de Operac
03/01/2001	03/01/2001	TCK	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$16,30	\$0,00	\$16,30	(\$16,30)	VIAJES
03/01/2001	03/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$56,00	\$0,00	\$56,00	(\$72,30)	VIAJES
05/01/2001	05/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$21,30	\$0,00	\$21,30	(\$89,60)	VIAJES
05/01/2001	05/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$56,00	\$0,00	\$56,00	(\$149,60)	VIAJES
05/01/2001	05/01/2001	FAC	5		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$32,00	\$0,00	\$32,00	(\$181,60)	VIAJES
05/01/2001	05/01/2001	FAF	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$4,00	\$0,00	\$4,00	(\$185,60)	VIAJES
05/01/2001	05/01/2001	FAF	5		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$7,20	\$0,00	\$7,20	(\$192,80)	INSUMOS
07/01/2001	07/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$9,00	\$0,00	\$9,00	(\$201,80)	OTROS GASTOS
07/01/2001	07/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$269,00	\$0,00	\$269,00	(\$470,80)	SUELDOS
09/01/2001	09/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$22,71	\$0,00	\$22,71	(\$493,51)	SERVICIOS
10/01/2001	10/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$15,00	\$0,00	\$15,00	(\$508,51)	INSUMOS
17/01/2001	17/01/2001	9	501		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$100,00	\$100,00	\$0,00	(\$408,51)	VENTA EN CAJA
18/01/2001	18/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$50,00	\$0,00	\$50,00	(\$458,51)	VIAJES
18/01/2001	18/01/2001	FAC	1		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$16,30	\$0,00	\$16,30	(\$474,81)	VIAJES
18/01/2001	18/01/2001	PLA	0		CAJA EFECTIVO	CAJA	\$1.197,00	\$1.197,00	\$0,00	\$722,19	MOV. DE ENTRADA

Total a la fec: \$4.964,48

Adicionalmente el sistema mantiene un registro detallado de los valores en cartera y realiza un seguimiento para determinar cual fue su origen y destino. De esta manera se puede conocer y valorizar a una fecha los cheques que se posee o descubrir el origen de un valor rechazado.

**Datos de Cheques 52943 FRANCES**

Identificador: 3  
Nro. de Cheque: 52943  
Moneda: Pesos  
Clearing:   
Nro. de Banco: 17  
Nro. de Sucursal Bco: 35  
Estado del Cheque: Depositado  
Ciente: NINGUNO  
Nro. de Cuenta: 44321  
Teléfono: 47751001  
CUIT/CUIL/DNI: 30700590964  
Fecha de Ingreso: 20/01/2001  
Fecha de Salida: 18/09/2001  
Proveedor: NINGUNO  
Observaciones:   
Fecha: 20/01/2001  
Vencimiento: 18/01/2001  
Importe: \$1.197,00  
Cantidad de Días para Restaurar el Crédito:   
Nombre del Banco: FRANCES  
Cod. Postal: 1414  
Cta. de Tesorería: CAJA EFECTIVO  
Titular: KEYDIGITAL SRL  
Dirección: Malabia 1077  
Origen: KEYDIGITAL  
Destino:   
Modificado por: RUBEN  
Fecha de modif.: 18/09/2001

Los valores que reciben los operadores del sistema de facturación son su responsabilidad hasta el momento de rendir su caja. Luego los fondos quedan en un estado intermedio donde el tesorero de la misma sucursal o la administración central puede tomarlos en base a cada rendición, controlarlos e ingresarlos a su propia caja.

Un módulo de proyecciones permite realizar un flujo de fondos para conocer el estado de cada cuenta al futuro de manera de poder planificar las posiciones financieras. Ingresando la fecha de inicio y final de la proyección el sistema acumula las operaciones permitiendo conocer por ejemplo el saldo futuros de una cuenta bancaria en base a los cheques emitidos.

**Proyecciones de Tesorería**

Fecha de Inicio: 13/10/2001 Finalización: 12/11/2001  
Neto Acumulado

Nro. de Cuentas	Nombre Cuentas	Tipo de Cuentas	13 de Oct. del 2001	14 de Oct. del 2001	15 de Oct. del 2001
<b>BANCO</b>					
20	BANCO CUENTA CORRIENTE		\$4.640,00	\$4.640,00	\$4.640,00
21	BANCO CAJA DE AHORRO		\$1.047,00	\$1.047,00	\$1.047,00
		<b>TOTAL:</b>	<b>\$5.687,00</b>	<b>\$5.687,00</b>	<b>\$5.687,00</b>
<b>CAJA</b>					
1	CAJA EFECTIVO		\$4.964,00	\$4.964,00	\$4.964,00
31	DIFERENCIA DE CAJA		(\$5,00)	(\$5,00)	(\$5,00)
		<b>TOTAL:</b>	<b>\$4.959,00</b>	<b>\$4.959,00</b>	<b>\$4.959,00</b>
<b>CHEQUES</b>					
81	EGRESO DE CHEQUES		\$100,00	\$100,00	\$100,00
80	CHEQUES EN CARTERA		\$1.555,00	\$1.555,00	\$1.555,00
		<b>TOTAL:</b>	<b>\$1.655,00</b>	<b>\$1.655,00</b>	<b>\$1.655,00</b>

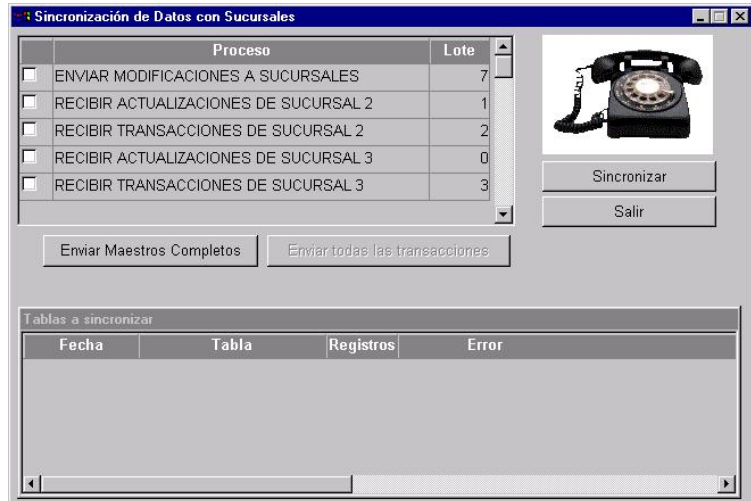
Página 1 de 2



## Sincronización de datos CheckOUT Syncaja

Sistema de sincronización de datos de sucursales con la administración central. Permite mantener una copia actualizada de la información de referencia (artículos, clientes, medios de pago, operadores, etc.) entre las sucursales y un punto de administración centralizada. En este mismo lugar concentra las transacciones de los puntos de venta (facturas, tickets, remitos, movimientos de existencias, auditoria, autorizaciones, manejo de fondos, etc.) para controlar centralizada la performance y rentabilidad de cada sucursal.

Utiliza para la transmisión de datos medios magnéticos (diskettes, cartuchos zip, etc), conexiones punto a punto o mensajes de correo electrónico en servidores privados o de internet. Este último método permite transmitir información de y hacia locales geográficamente remotos al costo de una breve llamada local. El sistema comprime y encripta la información para disminuir el costo de transmisión y evitar su manipulación en la red pública. El sistema envía y recibe la información de manera transparente sin necesidad de operadores capacitados en el manejo de sistemas operativos, correo electrónico o internet.



## Control de Accesos de Personal CheckOUT InTime

Sobre el sistema de facturación se puede adicionar una opción que permite controlar el horario de entrada y salida del personal de la empresa. Por medio de credenciales con código de barra o banda magnética se puede registrar el horario de entrada o salida de un empleado en un punto de venta.

El sistema permite definir múltiples turnos para cada día de la semana (diarios o que abarquen mas que un día de trabajo). Adicionalmente se pueden crear en la administración central o en cada sucursal horarios especiales para un día en particular de manera de reflejar los cambios de horario casuales.

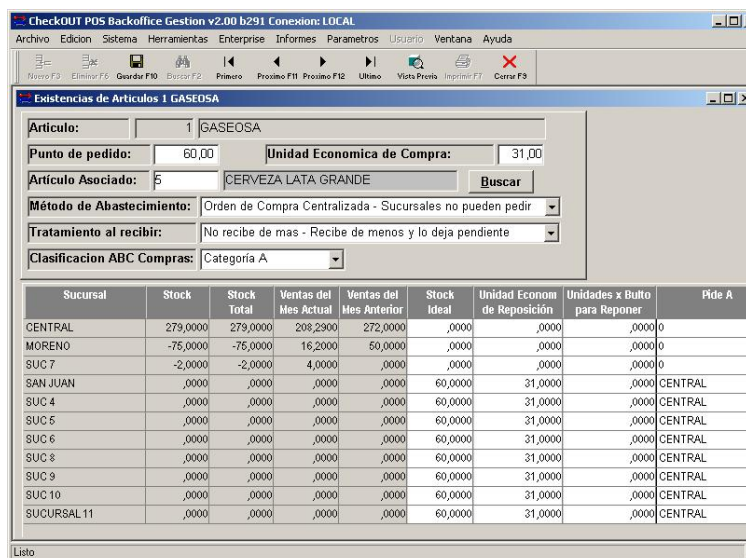


La información de la fichada se concentra mediante el módulo CheckOUT Syncaja en la administración central proveyendo información sobre la puntualidad y presentismo de cada empleado. El sistema computa la cantidad de minutos trabajados cada día como así también la cantidad de llegadas tarde, salidas antes o ausencias.

## Logística y Abastecimiento CheckOUT Supply

Módulo para el soporte de operaciones de abastecimiento de la empresa. Permite el control de la logística de mercadería de una empresa distribuida con múltiples almacenes y locales de venta. El usuario puede definir a nivel de producto su política de abastecimiento optando por compra directa en cada local, negociación centralizada con entrega distribuida, compra centralizada con abastecimiento por centro de distribución. El sistema controla la generación de pedidos y la posterior recepción de mercadería asociada de manera distribuida en cada local generando partes de recepción que reflejan las posibles diferencias de precios y cantidades realmente surtidas contra las solicitadas.

Permite a los encargados de cada local utilizar información histórica de ventas para evaluar las cantidades a pedir al centro de distribución y a los encargados de preparar pedidos les permite confeccionar las listas de preparación y documentación de envío de manera automática. El sistema genera reportes de precios promedio de compra, clasifica los proveedores y productos según su volumen (ABC), genera estadísticas por proveedor y consolida la información con las cuentas por pagar.

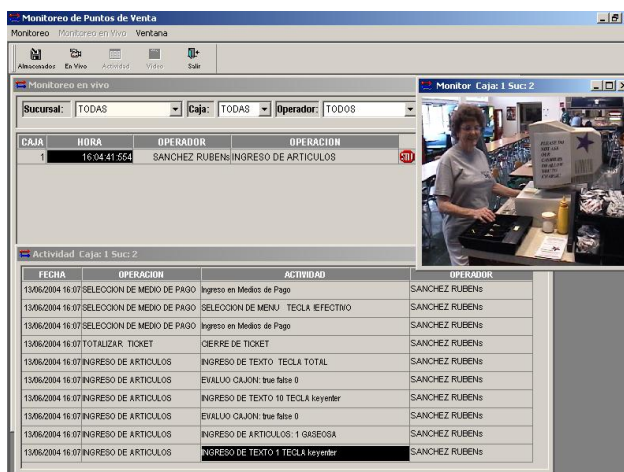


## Monitor de Auditoria CheckOUT Monitor

Como complemento del sistema de auditoría ya integrado con los productos CheckOUT se puede utilizar este módulo que permite visualizar en tiempo real la actividad que esta ocurriendo en cada punto de venta y opcionalmente compararla con una imagen en video proveniente de una cámara adosada al punto de venta.

El módulo permite visualizar cada tecla que presiona el operador, los códigos que ingresan por un lector o las operaciones que se solicitan dejando un registro cronológico de las actividades. Por otro lado al poder ver la imagen proveniente del punto de venta de manera simultánea se pueden detectar fraudes y manipulaciones de mercadería por parte de los operadores dejando registro del hecho.

Adicionalmente, se pueden definir una plantilla de operaciones para que el sistema capture las imágenes asociadas al evento en la cantidad y frecuencia deseada. Es decir que se puede definir que la cámara en el punto de venta capture 10 imágenes con diferencia de 1 segundo cuando, por ejemplo, el operador solicite autorización por una anulación

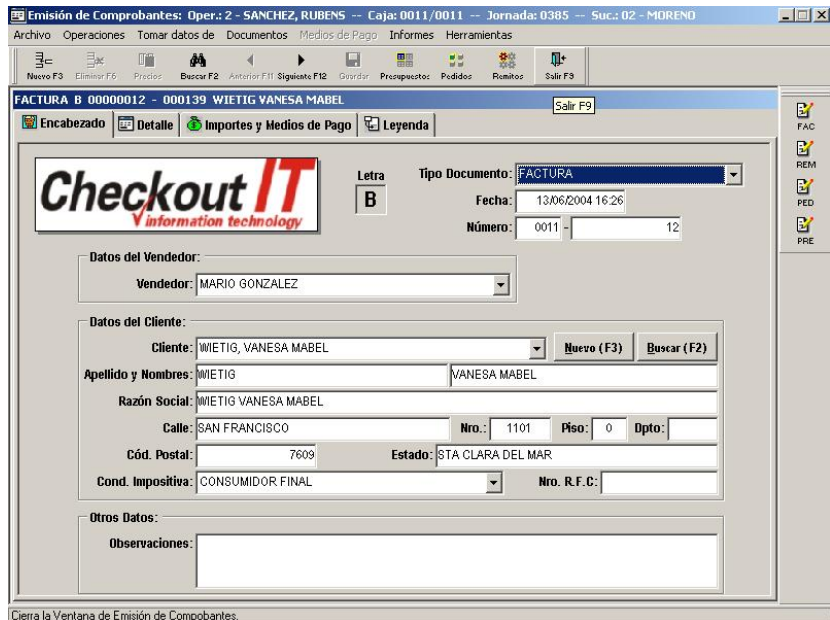




## Factura Global CheckOUT Factura

Módulo para la emisión de facturas a clientes basadas en la información de un ticket emitido previamente o como resultado del acumulado de ventas del día. El módulo permite recuperar una operación de un cliente previamente emitida como ticket y convertirla en una factura con IVA desglosado inclusive cuando esta forme parte de una factura global de una jornada anterior.

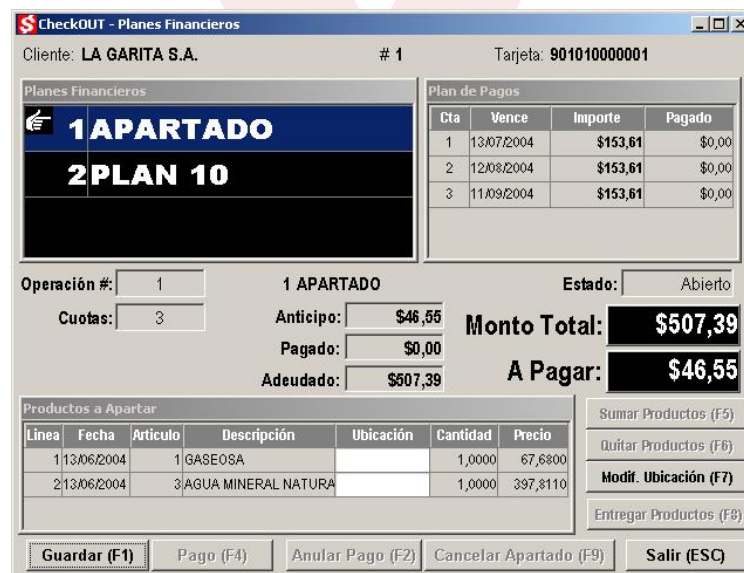
También genera una factura global al fin del día con el total de ventas realizadas en tickets permitiendo utilizar a tal efecto impresoras Laser, Chorro de Tinta o Matriciales estándar. El usuario puede diseñar el formato de la factura para ajustarla a los documentos fiscales.



## Planes Financieros / Apartados CheckOUT Financia

Este módulo agrega a CheckOUT POS la posibilidad de controlar planes financieros para la venta de productos por pago anticipado. El sistema permite generar un nuevo apartado en el punto de venta, realizar la cobranza del anticipo, reservar el inventario, asociar a los productos la ubicación física donde se apartarán y emitir un documento de formalice la operación con condiciones definibles por el usuario.

Se pueden crear una cantidad ilimitada de planes con diferentes agendas de pago, costos de administración, costos de cancelación e intereses.



Al momento de realizar un apartado nuevo se puede elegir los productos, el plan y el monto a pagar inicialmente para la reserva. Luego se puede visualizar el estado de cada apartado, ingresar pagos, devolver un pago o cancelar la reserva retornando los valores cobrados menos el costo de cancelación. Cada operación puede o no reservar inventario y la entrega de productos se puede realizar tanto en el

inicio, durante o al finalizar el plan de acuerdo a la configuración definida.

El sistema mantiene un control separado de la cobranza de los valores separándola contablemente de la venta y cancelándola contra la venta que se produce con la entrega efectiva de los bienes.

## ¿Por que CheckOUT?

**Es fácil de usar:** Emula una caja registradora (utilizar teclas cantidad y precios, facturar por departamento), permite utilizar pantallas sensibles al tacto y teclados programables. Provee ayuda en línea en todo momento.

**Es fácil de configurar:** Un asistente guía al usuario para instalar el sistema en 16 pasos desde la detección de la impresora hasta la creación de productos.

**Es confiable:** Utiliza la plataforma Windows de manera especial para asegurar el máximo de confiabilidad; existen puntos de venta de CheckOUT que procesan 10000 transacciones diarias en un régimen de trabajo de 24 horas los 7 días de la semana.

**Es compatible:** Soporta todas las impresoras fiscales homologadas y requiere equipamiento estándar del mercado siendo igualmente compatible con casi todos los fabricantes de POS propietarios (IBM, NCR, Siemens, Epson, etc.).

**Es innovador:** Esta basado en la plataforma Windows y en tecnología cliente/servidor que permiten explotar toda la potencia del nuevo hardware.

**Es poderoso::** La presencia del motor de base de datos en el punto de venta de manera directa asegura la consistencia de la información a través de toda la empresa y permite manejar volúmenes ilimitados de información en línea.

**Es abierto:** Toda la información de las listas en pantalla o los informes que emite el sistema puede ser exportado de manera directa a múltiples formatos: (texto, dbase, excel, dif, html, etc).

**Es a prueba de fallas::** Los puntos de venta interconectados en red poseen una copia de la base de datos principal. Si el sistema detecta una falla de la conexión con el servidor principal automáticamente continua trabajando con su copia local sin interrumpir la transacción en curso.

**Es seguro::** El sistema provee niveles de acceso configurables para cada función de acuerdo a los privilegios de cada usuario. Los datos se almacenan en un motor de base de datos que impide su modificación directa.

**Es auditable::** Cada operación que se realiza en el punto de venta puede dejar un registro en un log de texto que acumula todos los detalles de las transacciones realizadas. Las operaciones clave pueden requerir una autorización adicional que deja un registro de auditoria para su control.

**Es rentable:** CheckOUT provee las herramientas que además de permitir resolver la función deseada (facturar, controlar stock, etc.) retornan el valor de la inversión en tecnología. La rentabilidad real de cada punto de venta por categorías, la calidad del gasto, la productividad de los operadores/mozos/vendedores por hora, la cantidad de días de venta que representa el stock de un producto; todos estos son ejemplos de información que permite hacer mas eficiente los procesos de negocios.

**Es flexible:** El sistema permite al usuario definir para cada punto de venta y/o operador los documentos que va a emitir. Un editor de formularios permite definir el formato de facturas, remitos, notas de crédito, recibos, ordenes de pago, etc.. Un editor de consultas permite al usuario crear sus propias consultas libres seleccionando los datos que desea visualizar, las condiciones de búsqueda y orden del resultado. Las consultas pueden ser guardadas y formar parte de un menú de usuario.

## Comparación de Versiones de CheckOUT

### Checkout POS

Sistema de facturación cliente/servidor para Windows. Esta orientado a puntos de venta con alto volumen de transacciones del tipo ticket/ticket-factura y se opera como una caja registradora. CheckOUT POS se presenta en cuatro versiones que se adaptan a diferentes tamaños de empresas y proveen diferentes prestaciones del sistema administrativo:

**Express:** Facturación sencilla, para un punto de venta monousuario. Permite manejar ventas, cuentas corrientes de clientes y proveedor, compras e inventario. Maneja 8 listas de precios directas.

**No permite exportar datos. No permite operar en red.**

**Lite:** Facturación para supermercados, autoservicios y tiendas pequeñas a medianas. Maneja características avanzadas de venta minorista: lectura de etiquetas de balanzas, desagregación de impuestos internos, impresión de etiquetas para exhibición (góndola) y manejo de stock mas completo.

Permite Listas de Precios condicionales por cliente, documento, etc.

Permite la personalización y alta de nuevos documentos por el usuario.

Permite la operación en modalidad Mostrador (nota de venta abierta).

Permite llevar control de costos y rentabilidad y clasificar los productos de manera mas detallada. Emite mayor variedad de reportes.

Permite exportar información a Texto, DBF, HTML y Excel.

**No permite utilizar el modulo Syncaja para consolidacion de datos entre locales**

**Pro:** Incorpora una gestión avanzada para el manejo administrativo de la venta minorista, posee manejo de fondos (caja, tarjetas, cheques, bancos) además de gestión de compras y proveedores. Posee estadísticas mas avanzadas y permite exportar información con formato específico para Excel.

Maneja múltiples empresas, sucursales y depósitos.

Maneja valorización en moneda extranjera de productos, redondeo

automático de precios, precios por hora, cantidad y promociones (2x1, sorteos, etc).

**Permite la integración de locales usando el modulo Syncaja.**

**Genera asientos de manera automática para el sistema de contabilidad CheckOUT EACCOUNT.**

**Enterprise:** Agrega a las capacidades de la versión anterior el manejo de cobranza a cuenta de terceros en el punto de venta, y un sistema de fidelización de clientes basado en puntos por producto. También incluye el módulo de control de acceso de personal, la administración de franquicias, liquidación por cuenta de terceros, manejo de planes financieros (apartados) y emisión de factura global.

Incluye el módulo de abastecimiento: ordenes de compra distribuidas, pedidos internos, gestión de costos y un modelo de inventario por predicción de demanda

**Permite el acceso directo de programas propios o de terceros a la base de datos de CheckOUT POS.**

## Checkout Store

Sistema de facturación cliente/servidor para Windows. Esta destinado a puntos de venta orientados a la emisión de facturas (soporta igualmente todos tipos de impresoras y comprobantes fiscales). Posee un modo de operación tradicional (no emula caja registradora) combinada con teclas rápidas.

**Express:** Facturación sencilla para la emisión de presupuestos, pedidos, remitos y facturas. Permite manejar ventas, cuentas corrientes de clientes y proveedor, compras e inventario. Maneja 8 listas de precios directas.  
**No permite exportar datos. No permite operar en red.**

**Lite:** Facturación para tiendas pequeñas a medianas. Maneja características avanzadas de venta minorista: configuración de perfil de facturación, búsqueda de precios históricos por cliente, múltiples descuentos por cliente. Permite la personalización y alta de nuevos documentos por el usuario. Permite Listas de Precios condicionales por cliente, documento, etc. Permite llevar control de costos y rentabilidad y clasificar los productos de manera mas detallada. Emite mayor variedad de reportes. Permite exportar información a Texto, DBF, HTML y Excel.  
**No permite utilizar el modulo Syncaja para consolidación de datos entre locales.**

**Pro:** Incorpora una gestión avanzada para el manejo administrativo de la venta minorista, posee manejo de fondos (caja, tarjetas, cheques, bancos) además de gestión de compras y proveedores. Posee estadísticas mas avanzadas y permite exportar información con formato específico para Excel. Maneja valorización en moneda extranjera de productos, redondeo automático de precios, precios por hora y cantidad) Maneja múltiples empresas, sucursales y depósitos  
**Permite la integración de locales usando el modulo Syncaja.**  
**Genera asientos de manera automática para el sistema de contabilidad CheckOUT EACCOUNT.**

**Enterprise:** Agrega a las capacidades de la versión anterior el manejo de cobranza a cuenta de terceros en el punto de venta, y un sistema de fidelización de clientes basado en puntos por producto. También incluye el módulo de control de acceso de personal, la administración de franquicias, liquidación por cuenta de terceros, manejo de planes financieros (apartados) y emisión de factura global. Incluye el módulo de abastecimiento: órdenes de compra distribuidas, pedidos internos, gestión de costos y un modelo de inventario por predicción de demanda.  
**Permite el acceso directo de programas propios o de terceros a la base de datos de CheckOUT POS.**

## Checkout Restaurant

Sistema de facturación cliente/servidor para Windows. Esta orientado a puntos de venta de locales gastronómicos con pantallas sensibles al tacto (touchscreen), teclados programables o tradicionales. Permite operar como un sistema de adición con mesas abiertas o en modalidad de facturación directa para patios de comidas. El operador puede seleccionar la mesa en un plano digital y luego elegir los productos a adicionar de un menú gráfico con fotos que se presentan en la pantalla. CheckOUT Restaurant se presenta en cuatro versiones que se adaptan a diferentes tamaños de empresas y proveen diferentes funcionalidades en el manejo del sistema administrativo:

**Express:** Facturación sencilla, para un punto de venta monousuario. Permite manejar ventas en mesa abierta, por mozo o tipo fastfood, cuentas corrientes de clientes y proveedor, compras e inventario.

**No permite exportar datos. No permite operar en red.**

**Lite:** Facturación para bares, patios o restaurantes pequeños a medianos, agrega manejo de insumos y recetas.

Permite Listas de Precios condicionales por cliente, documento, etc.

Permite la personalización y alta de nuevos documentos por el usuario.

Permite llevar control de costos y rentabilidad y clasificar los productos de manera mas detallada. Emite mayor variedad de reportes.

Permite exportar información a Texto, DBF, HTML y Excel.

**No permite utilizar el módulo Syncaja para consolidación de datos entre locales.**

**Pro:** Incorpora una gestión avanzada para el manejo administrativo, posee manejo de fondos (caja, tarjetas, cheques, bancos) además de gestión de compras y proveedores. Posee estadísticas mas avanzadas y permite exportar información con formato específico para Excel.

Maneja múltiples empresas, sucursales y depósitos.

Agrega el manejo de reservas de mesas. Permite controlar de manera efectiva las promociones tipo Combo, Menú Ejecutivo o Happy Hour relacionando los productos que se encuentran incluidos, además de limitar la vigencia a días específicos de la semana y bandas de horas.

**Permite la integración de locales usando el modulo Syncaja.**

**Genera asientos de manera automática para el sistema de contabilidad CheckOUT EACCOUNT.**

**Enterprise:** Agrega a las capacidades de la versión anterior el manejo de cobranza a cuenta de terceros en el punto de venta, y un sistema de fidelización de clientes basado en puntos por producto. También incluye el módulo de control de acceso de personal, la administración de franquicias, liquidación por cuenta de terceros, manejo de planes financieros (apartados) y emisión de factura global.

Incluye el módulo de abastecimiento: órdenes de compra distribuidas, pedidos internos, gestión de costos y un modelo de inventario por predicción de demanda.

**Permite el acceso directo de programas propios o de terceros a la base de datos de CheckOUT POS.**



## **Checkout EAccount**

Sistema de Gestión Contable cliente/servidor para Windows. Fue diseñado para interactuar con nuestros productos para puntos de venta versiones Pro y Enterprise de manera de poder enlazar la operación de ventas, manejos de inventario y gestión de compras con la administración financiera, contable e impositiva de la empresa.



## Checkout POS

Facturación para Puntos de Venta. Gestión de Ventas, Stock, Compras y Tesorería.

Característica	Enterprise	Pro	Lite	Express
<b>Documentos</b>				
Permite la emisión de Ticket, Ticket Factura A ,B y C, Factura A y B, Notas de Crédito A y B, Notas de Debito A y B, y otros Documentos Fiscales Homologados.	X	X	X	X
Emita Tickets, Facturas, Presupuestos, Pedidos y Remitos en impresoras no fiscales Windows y OPOS (disponible de manera condicional para clientes de argentina).	X	X	X	X
Permite la modificación y definición ilimitada de comprobantes por parte del usuario de tipo fiscal o interno.	X	X	X	
Permite al usuario diseñar el formato de sus comprobantes (Tickets, Remito, Recibo, Facturas, etc.).	X	X	X	X
Permite imprimir de manera concurrente con la captura o diferida al cerrar el documento. Se puede configurar la modalidad ticket limpio que consolida las repeticiones del mismo producto.	X	X	X	X
Permite Suspender documentos y recuperarlos en el mismo punto de venta o en otro diferente.	X	X	X	
Maneja una modalidad de operación Nota de Venta Abierta que permite la captura de pedidos, dejarlos pendientes y recuperarlos en una caja central para su cobro.	X	X	X	
Emita Cupón de Nota de Crédito con código de seguridad. Permite manejar las devoluciones sin emitir notas de crédito utilizando un cupón que se descuenta a otra compra.	X	X		
Emita Voucher de tarjeta de crédito ON LINE (requiere CheckOUT ON LINE y conexión X25 con los centros de autorización).	X	X		
Emita Voucher de tarjeta de crédito OFF LINE (requiere CheckOUT ON LINE y conexión X25 con los centros de autorización).	X	X		
Emita comprobante de envases facturados.	X	X	X	
Emita comprobante de devolución de envases.	X	X	X	
Franquea cheques.	X	X	X	
Emita Comprobante de Cuenta Corriente.	X	X	X	
Emita Resumen de Puntos del programa de cliente frecuente.	X			
Emita Talón de envío a domicilio (delivery).	X	X		
Emita Recibo de Premios.	X	X		
Cobra Servicios a cuenta de Terceros y franquea comprobantes.	X			
<b>Clientes</b>				
Mantenimiento de archivo de clientes.	X	X	X	X
Cantidad ilimitada de atributos de clientes definibles por el usuario (zona, ruta, línea de producto, etc.).	X	X		
Limites de crédito por cliente.	X	X	X	X
Limites de crédito separados para Pedidos, Remitos, Recibos, Cuenta Corriente ordinaria, Cuenta Corriente con Cheques Propios, etc.	X	X	X	
Descuento directo por cliente.	X	X	X	X
Hasta 4 descuentos acumulativos configurables por departamento, categoría y producto.	X	X		
Ficha de cuenta corriente con detalle de movimientos.	X	X	X	X
Alta de movimientos en la cuenta corriente por cliente.	X	X	X	X
Control de Vencimiento de Cuotas.	X	X		
Aplicación de pagos a facturas automático o manual y seguimiento de facturas pendientes de pago.	X	X	X	
Identificación del medio de pago del cliente y su ingreso automático al sistema de Tesorería y Valores en Cartera.	X	X		
Emisión de recibo de pago con detalle de facturas aplicadas y valores	X	X	X	

recibidos.				
Listado de Saldos de Clientes.	X	X	X	X
Listado de Análisis de Cuenta de Cliente con documentos pendientes de pago.	X	X	X	
Listado de Movimientos de Clientes por Código de Operación.	X	X	X	X
Resumen de Cuenta entre dos fechas.	X	X	X	X
Resumen de Saldo de Clientes por tipo de crédito.	X	X	X	
Identificación del cliente en el punto de venta por número de cuenta, tarjeta con código de barras, tarjeta con banda magnética.	X	X	X	X
Alta del clientes temporal o definitiva desde el punto de venta.	X	X	X	X
Clasificación de Clientes por Categorías.	X	X	X	
Identificación del cliente con tarjeta chip.	X			
Monedero Electrónico con Tarjeta Chip.	X			
Programa de cliente frecuente con asignación de puntos por pesos a nivel de artículo.	X			
Utilización de los puntos del programa de cliente frecuente como medio de pago total o parcial.	X			
Ranking de Ventas por Cliente.	X	X	X	X
Listado de Clientes por Vendedor, Zona y Categoría.	X	X	X	
Ranking de Ventas por Cliente por Vendedor, Zona, Categoría detallado y resumido.	X			
Ranking de Ventas por Cliente y Producto.	X			
Proteger la utilización de cuentas de clientes con contraseña individual.	X	X		
<b>Artículos e Inventario</b>				
Acceder en el punto de venta a un artículo por código interno, código de barra, código alternativo alfanumérico o descripción.	X	X	X	X
Cantidad ilimitada de códigos de barra alternativos.	X			
Desagregación de artículos por un número ilimitado de rubros.	X	X	X	MÁXIMO 30
Tabla de artículos de plantilla integrada con 50000 descripciones y códigos de barra de artículos de proveedores líderes. Alta automática pasando el código de barra por el scanner.	X	X	X	X
Clasificación y análisis de artículos por categorías hasta cinco niveles.	X	X		
Clasificación de Artículos por Marca y Agrupación libre.	X	X	X	
Cantidad ilimitada de atributos de artículos definibles por el usuario (talle, color, media, marca, modelo, etc.).	X	X		
Generación automática de clave de acceso en base a atributos.	X	X		
Generación automática de descripción de artículos en base a atributos.	X	X		
Definición de múltiples presentaciones con códigos alternativos para un mismo producto con precios o márgenes sobre costo diferenciales.	X			
Asistente para cambio de precios por porcentaje o ingreso directo. Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor o marcándolos de una lista.	X	X		
Asistente para cambios masivos de parámetros de productos (redondeo, autorización de venta, abastecimiento, moneda, etc.) Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor o marcándolos de una lista.	X	X		
Asistente para cambio de tasa de iva. Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor, atributo o marcándolos de una lista.	X	X		
Número ilimitado de listas de precios por artículo relacionadas con clientes, rubros, vendedores y categorías de clientes.	X	X	X	
Ocho listas de precios directas para selección del operador en el punto de venta con autorización opcional.	X	X	X	X
Facturación de artículos por peso.	X	X	X	X
Lectura de peso directa desde balanza conectada al punto de venta.	X	X		
Lectura flexible en el punto de venta de Códigos de barra	X	X	X	

autogenerados por balanza con código interno y precio o peso. El sistema se adapta al formato de la etiqueta que genere la balanza.				
Control por medio de autorizaciones de supervisor para el cambio de precios de productos en el punto de venta.	X	X	X	X
Facturación de artículos no dados de alta con autorización.	X	X	X	X
Facturación por Departamento con autorización opcional.	X	X	X	X
Descuentos por porcentaje por artículo con autorización opcional.	X	X	X	X
Facturación por Precio Total (el sistema calcula la cantidad en base al precio).	X	X	X	X
Anulación de cualquier ítem ya emitido con autorización.	X	X	X	X
Revisión de la tira en pantalla.	X	X	X	X
Emisión y descuento de vales de envase.	X	X	X	
Teclas rápidas asignadas a productos o departamentos configurables por el usuario.	X	X		
Permite superponer funciones de tecla según el momento de facturación en el punto de venta (por ejemplo una tecla puede ser un medio de pago y un departamento según si se están ingresando pagos o artículos).	X	X		
Mantenimiento de archivo de artículos.	X	X	X	X
Registro de precios de lista de proveedor, recargos y descuentos, precio de costo neto y margen de ganancia para llegar al precio de venta. Permite manejar márgenes sobre costo o venta.	X	X	X	
Actualización configurable del precio de venta en base al margen registrado en el producto cuando se cambia el precio de costo. El sistema permite seleccionar si se cambia el precio de venta siempre, solo si sube, solo si baja, modifica el margen no afectando el precio de venta o si no realiza ninguna actualización	X	X	X	
Valorización de productos a precio de costo por una cantidad ilimitada de monedas. El sistema mantiene el precio de venta en moneda nacional teniendo en cuenta las variaciones en el tipo de cambio del valor de costo.	X	X		
Redondeo automático de los precios de venta cuando se produce una actualización automática por cambio de costo. Permite configurar la cantidad de decimales y el tipo de redondeo (aritmético, a 5 y 9 o truncando valores).	X	X		
Precios de lista y oferta entre dos fechas por sucursal.	X	X	X	
Permite restringir la vigencia de artículos a ciertos días de la semana y a franjas horarias.	X	X		
Artículos relacionados para permitir registrar la venta de varios productos por un precio único.	X	X		
Registro Histórico de evolución de precios de venta.	X	X		
Precios por bandas de cantidades con precios diferenciales. Permite también establecer el precio del rango de cantidades en base a un porcentaje de ganancia sobre el costo.	X	X		
Mantenimiento de fórmulas de composición de artículos. Permite un número ilimitado de niveles de fórmulas: un producto puede tener como componente otro producto que a su vez también tiene una fórmula.	X	X		
Registro de movimientos de existencias de los componentes de una fórmula por las transacciones del producto terminado.	X	X		
Generación automática de costos en base a fórmula de composición. El costo de un artículo se calcula en base al precio de sus componentes y actualiza de manera automática cuando alguno de estos cambia.	X	X		
Resumen de ventas en importe y unidades con rentabilidad sobre costo y venta, por día y sucursal de un artículo entre dos fechas.	X	X		
Ficha de Stock con Detalle de Movimientos de Productos.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de entrada y salida de Stock por producto.	X	X	X	X



Alta de Movimientos de entrada y salida de Stock por comprobante.	X	X	X	
Manejo de inventario multidepósito.	X	X		
Actualización automática de costos y precios de venta de productos al ingresar comprobantes de movimientos de existencias.	X	X	X	
Ajuste automático de un grupo de artículos en base a un inventario físico.	X	X	X	
Asociación de Productos en Grupos de Inventario.	X	X		
Definición de cantidad ilimitada de Unidades de Inventario por producto.	X	X		
Carga de Inventario separado del ajuste utilizando Unidades de Inventario. Acumulación de total por artículo de múltiples lotes de carga.	X	X		
Carga de Inventario por Grupo de Inventario. Generación de planilla de carga ordenada por recorrido físico.	X	X		
Importación de datos de inventario desde colectores de datos.	X	X		
Consulta de total de existencias por sucursal y el detalle de las transacciones que las provocaron (requiere el modulo de transmisión de datos).	X	X		
Cierre Mensual de Inventario.	X	X		
Nivel de detalle de movimientos de stock configurable por artículo. Se pueden almacenar todas las transacciones, un resumen diario o no llevar stock.	X	X		
Manejo de stock en conjunto de artículos relacionados. Relación de unidad / bulto con un número ilimitado de niveles. El sistema mantiene el stock y el costo de los artículos relacionados como si fueran uno solo.	X	X		
Definición de cantidad ilimitada de Unidades de Inventario por producto.	X	X		
Informe de productos bajo punto de pedido y cantidades reposición sugerida.	X	X		
Resumen de existencias diario con el stock valorizado al fin de la jornada y el total de movimientos de compra, venta, ingreso y egreso de mercadería.	X	X		
Análisis de Existencias comparado con venta en un periodo solicitado por el usuario. Calculo del stock representado en días de venta.	X	X		
Manejo impositivo de Impuestos Internos incluidos en el precio.	X	X	X	
Precios especiales de promoción entre dos fechas.	X	X	X	
Actualización en tiempo real de los precios en las cajas.	X	X	X	X
Separación del proceso de actualización de precios de su puesta vigencia en las cajas.	X	X	X	
Transmisión de Artículos pesables a Balanzas con código de PLU, precio y fecha de vencimiento.	X	X		
Consulta Rápida de Artículos.	X	X	X	X
Impresión de etiquetas de precios de artículos por grupos.	X	X	X	
Impresión de etiquetas de artículos con los cambios de precios.	X	X	X	
Impresión de etiquetas de artículos en base al stock actual de producto o un movimiento de inventario en particular.	X	X		
Listado de novedades de precios.	X	X	X	
Manejo de un número ilimitado de listas de precios.	X	X	X	
Listado de precios por rubro.	X	X	X	X
Listado de precios por descripción.	X	X	X	X
Listado de Precios por Categoría.	X	X		
Listado de Precios con Costos.	X	X	X	
Listado de Precios con Múltiples Listas en Columnas.	X	X	X	
Listado de Movimientos por Código de Operación.	X	X	X	X
Listado de Stock Valorizado.	X	X	X	X
Listado de Fórmulas de Composición.	X	X		
Listado de Cargas de Inventario.	X	X		

Listado de Diferencias de Inventario.	X	X		
Listado de Promedio de Ventas e Inventario (productos sin venta).	X			
Listado de Cierre Mensual de Inventario.	X	X		
<b>Promociones</b>				
Número ilimitado de promociones en el sistema.	X	X		
Descuento/Recargo porcentual o directo de un artículo facturado.	X	X		
Descuento/Recargo porcentual o directo sobre el total gravado o final de la operación.	X	X		
Descuento/Recargo porcentual o directo sobre un medio de pago o sus cuotas individuales.	X	X		
Sorteo de descuentos en base a índices probabilísticos con límites por día de la semana y banda horaria.	X	X		
N x M - Se regalan M artículos si se compran N unidades de ese u otro artículo	X	X		
Activado por Banda Horaria, Día de la semana, Rango de fechas, Rubro, Categoría, Código del artículo, Proveedor, Banda de montos de venta de cada artículo, Banda de monto total del comprobante, Banda de monto de un medio de pago, Código de Cliente, Sorteo probabilístico en base a artículos en el comprobante	X	X		
<b>Medios de Pago</b>				
Número ilimitado de medios de pago en el sistema.	X	X	X	X
Dotaciones automáticas configurables por medio de pago.	X	X	X	X
Restricción para dar vuelto por medio de pago.	X	X	X	X
Apertura de Cajón configurable por medio de pago.	X	X	X	X
Recargo o Descuento porcentual configurable por medio de pago a nivel de cuotas.	X	X	X	X
Efectivo en múltiples monedas.	X	X	X	X
Tarjeta de Crédito ON LINE (Conectado a Checkout ON Line).	X	X	X	
Tarjeta de Crédito OFF LINE (Conectado a Checkout ON Line).	X	X	X	
Tickets de Alimentos (Ticket Canasta, Luncheon Check, etc.)	X	X	X	X
Cuenta Corriente en un pago y financiada.	X	X	X	X
Cheques al día y diferidos.	X	X	X	X
Convenios con Empresas.	X	X	X	X
Vales de compra propios.	X			
Monedero Electrónico.	X			
Puntos del sistema de cliente frecuente.	X			
Personal.	X	X	X	X
Se puede cancelar un documento con un número ilimitado de medios de pago.	X	X	X	X
Se puede restringir un medio de pago al relacionarlo con un producto, categoría, rubro o cliente de manera que se le habilite solamente el pago de una parte de la operación.	X	X		
<b>Funciones Administrativas del POS</b>				
Registro de operaciones de dotación (fondo) y retiros ilimitados por operador.	X	X	X	X
Retiros, Reasignaciones, Rendiciones por punto de venta u operador.	X	X	X	X
Informe de Ventas en el punto de venta con subtotales diarios por operador y medio de pago.	X	X	X	X
Informe por Punto de Venta u Operador de auditoría con las transacciones e ítems anulados, envases descontados, notas de crédito emitidas y descontadas.	X	X	X	X
Cajero Flotante.	X	X		
Informe de Cierre de Turno.	X	X	X	X
Informe de Cierre del Día.	X	X	X	X
<b>Administración en el Backoffice</b>				
Aplicación Windows MultiVentana (MDI) para Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X

El Backoffice se puede ejecutar un equipo diferente al punto de venta.	X	X	X	
Login de operador integrado con Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Manejo intuitivo con múltiples ventanas en pantalla, barras de herramientas y soporte indistinto de la tecla ENTER y TAB.	X	X	X	X
Proceso de importación y exportación de datos básicos (artículos, proveedores, clientes, departamentos, agrupaciones, marcas) desde una planilla de excel.	X	X	X	X
Resguardo de Base de Datos integrado dentro del sistema. Permite resguardo incremental (solamente las modificaciones) diario y resguardo completo. Comprime, divide al tamaño del dispositivo de destino y copia el resguardo a diskettes, zip drive o cualquier otro medio de almacenamiento.	X	X	X	X
Asistente de Distribución: Realiza la actualización del sistema a versiones nuevas con mínima intervención del operador. Distribuye de manera automática la nueva versión a todas las estaciones conectadas al servidor.	X	X	X	X
Exportación de datos de todas las pantallas, consultas o listados a archivos del usuario en variedad de formatos (Excel, Texto, DbaseIII+, Lotus 123, HTML, etc.).	X	X	X	
Exportación de datos de todas las pantallas, consultas o listados a archivos del usuario en variedad en un formato optimizado para Excel.	X	X		
Importación de datos de formatos Texto y DbaseIII+.	X	X		
Generador de consultas definidas por el usuario, permite seleccionar los datos a consultar, el orden deseado y múltiples condiciones lógicas para filtrar el resultado. La consulta se puede almacenar con un nombre y asociar a un menú de usuario para su acceso rápido.	X	X		
Herramienta de actualización que permite seleccionar subconjuntos de datos de tablas del sistema y aplicar actualizaciones masivas (por ejemplo: cambiar grupos de artículos de un rubro a otro o los porcentajes de descuento a un grupo no homogéneo de clientes) La actualización se puede almacenar con un nombre y recuperarla luego para volver a aplicarla.	X	X		
Manejo de múltiples sucursales y depósitos.	X	X		
Manejo de múltiples empresas.	X	X		
<b>Vendedores</b>				
Actualización del Archivo de Vendedores/Mozos/Playeros/etc.	X	X	X	
Asignación de vendedor a un punto de venta, cliente o documento.	X	X		
Opción para que el operador elija el vendedor en el momento de realizar la venta de acuerdo al tipo de documento.	X	X		
Definición de comisiones para vendedores por agrupación y departamento.	X			
Listado de liquidación de comisiones entre dos fechas.	X	X	X	
Listado de liquidación de comisiones por producto.	X			
Listado de liquidación de comisiones por documento.	X			
<b>Compras</b>				
Actualización del Archivo de Proveedores.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de Proveedores (devoluciones, pagos, ajustes).	X	X	X	X
Emisión de Orden de Compra con condiciones de pago, transporte y condiciones comerciales.	X	X		
Recepción de Ordenes de Compra, alta a inventario, control de precios y cantidades recibidas.	X	X		
Aplicación automática o manual de pagos a facturas y seguimiento de documentos pendientes.	X	X		
Emisión de Orden de Pago con detalle de facturas pagadas y valores emitidos.	X	X	X	X
Actualización automática de tesorería y valores en cartera por los documentos o fondos utilizados para el pago.	X	X		
Consulta de ficha de cuenta corriente de proveedores.	X	X	X	X

Alta de Compras con ingreso automático al stock y registración de los nuevos costos de productos con actualización opcional de los precios de venta automáticamente.	X	X	X	X
Resumen de Cuenta de Proveedores.	X	X	X	X
Listado de Movimientos de Compras.	X	X	X	
Ranking de Compras por Proveedor.	X	X	X	X
Reporte de Movimientos Pendientes.	X	X		
Listado de Ordenes de Compra.	X	X		
Rentabilidad – Compra vs. Venta.	X	X		
Listado de Precios Promedio de Compra por ABC.	X			
Listado de Transferencias.	X	X		
Subdiario de IVA Compras.	X	X	X	X
Subdiario de IVA Compras por Proveedor.	X	X		
Subdiario de IVA Compras por Tasa.	X	X	X	
<b>Valores en Cartera</b>				
Actualización de Archivos de Valores en Cartera.	X	X		
Alta de Valores automática por ventas en el punto de venta o cobranzas.	X	X		
Salida de valores automática por pagos a proveedores.	X	X		
Informe de vencimientos de valores.	X	X		
Listado de Valores según su estado.	X	X		
Seguimiento de valores con la información de origen y destino de cada documento y registro automático en la cuenta de tesorería correspondiente.	X	X		
<b>Tesorería</b>				
Manejo de múltiples cuentas de tesorería (caja, bancos, valores en cartera, etc.) definibles por el usuario. Admite un número ilimitado de sub cuentas (Banco Provincia, Nación, etc.) para cada cuenta	X	X		
Alta de transacciones de tesorería por ingreso, egreso o transferencia de valores.	X	X		
Actualización de las cuentas de tesorería de manera automática por las ventas en el punto de venta o las compras.	X	X		
Manejo de transacciones diferidas (cheques a acreditar, cuotas a pagar, etc.).	X	X		
Informe de Movimientos de Tesorería entre dos fechas.	X	X		
Planilla de Caja.	X	X		
Informe de Movimientos por Código de Operación.	X	X		
Flujo de fondos a fecha o acumulado con proyección de ingresos y egresos.	X	X		
<b>Informes de Ventas</b>				
Ventas por Medio de Pago entre dos fechas por sucursal y caja.	X	X	X	X
Ventas por Rubro con y sin IVA entre dos fechas por sucursal y/o proveedor, resumido o detallado con análisis de rentabilidad.	X	X	X	X
Ventas por Hora.	X	X	X	X
Ventas por Categoría con análisis de rentabilidad.	X	X		
Ventas resumidas o detalladas por Tipo de Documento y divida por medio de pago entre dos fechas, por sucursal y operador.	X	X	X	X
Ventas por Condición Fiscal del Cliente, entre dos fechas, resumidas o detalladas, por sucursal, documento y operador.	X	X	X	
Ventas por Sucursal en forma de planilla con la venta y cantidad de operaciones resumidas por día con una columna para cada sucursal.	X	X		
Ventas por Operador resumido y detallado, entre dos fechas, por sucursal y/o caja.	X	X	X	X
Ranking de Ventas de Artículos.	X	X	X	X
Ventas por Cliente y Tipo de Documento.	X	X	X	
Informe de Relación Compra/Venta detallado.	X	X		
Informe de Ventas por Departamento Detallado.	X	X	X	



Informe de Ventas por Agrupación / Marca.	X	X	X	
Listado de Incidencia por Agrupación / Marca.	X	X		
Informes de Ventas por Promoción.	X	X		
Informe de Precios Promedio de Venta por clasificación ABC.	X			
Subdiario de IVA Ventas entre dos fechas por sucursal o consolidado.	X	X	X	X
Subdiario de IVA Ventas por tasa.	X	X	X	
Imagen de Documentos por tipo y numero de comprobante, por fecha, o por articulo incluido en el detalle.	X	X	X	
<b>Informes de Auditoria</b>				
Informe con las autorizaciones realizadas por cada supervisor agrupadas por tipo de operación entre dos fechas por sucursal.	X	X	X	X
Informe de Auditoria de las operaciones realizadas por cada operador entre dos fechas, por tipo de operación y caja.	X	X	X	
Informe de Precios Digitados por los operadores con el precio original y el nuevo que se ingreso para reemplazarlo.	X	X	X	
Informe de la cobranza de cuentas de terceros realizada en el punto de venta.	X			
Consulta de Usuarios en Sesión.	X			
Consulta de Cierres del Controlador Fiscal.	X	X	X	
Informe de Accesos de Usuarios detallando la fecha y hora de ingreso y egreso al sistema.	X			
Informe de Recargos y Descuentos por fecha, hora, operador, categoría.	X	X		
Estadísticas de promedio de utilización del sistema en los puntos de venta (ventas, anulaciones, autorizaciones, tickets por minuto, items por minuto, etc.).	X			
Subdiario de IVA Ventas dividido por tasa de IVA entre dos fechas, por sucursal o consolidado.	X	X		
Subdiario de IVA Compras.	X	X		
<b>Seguridad y Auditoría</b>				
Integridad transaccional provista por un motor de base de datos.	X	X	X	X
Login de operador integrado con Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Login independiente con posibilidad de validación por tarjeta chip/magnética/código de barra.	X	X	X	
Amplia flexibilidad para la configuración de niveles de seguridad y autorización de supervisor para cada operación.	X	X		
Creación de grupos de usuarios.	X			
Editor de seguridad para definir los derechos de usuarios de manera individual o grupal para cada opción del sistema.	X			
Políticas de seguridad para contraseñas: longitud mínima, tiempo de vigencia, sensibilidad a mayúsculas y minúsculas, control de reutilización de claves.	X			
Log histórico de cambios en los datos y privilegios de operadores.	X			
La autorización del supervisor puede ser validada con contraseña, tarjeta magnética, llave o tarjeta chip.	X	X		
Utilización de fecha y hora global basado en el motor de base de datos principal.	X	X	X	X
Agrupación lógica de jornadas trabajo en un mismo número de secuencia.	X	X	X	X
Log local en texto plano configurable por operación y punto de venta.	X	X	X	X
Log local en base de datos local o remota configurable por operación y punto de venta.	X	X	X	X
Generación de cinta testigo espejo con copia de toda la información registrada.	X	X	X	X
Registro detallado de tiempo de operación de cada operador por punto de venta o local.	X	X		
Rendición por operador (cajero flotante) controlando las transacciones independientemente del punto de venta donde se realizaron.	X	X	X	X

<b>Confiabilidad</b>				
Resguardo del punto de venta utilizando Base de Datos Local ante una caída de la red o el servidor principal.	X	X	X	X
Resguardo automático del servidor de base de datos.	X	X	X	X
Resolución local OFFLINE de autorizaciones de transacciones de tarjetas de crédito. Retransmisión automática al recuperar el servicio. (Requiere CheckOUT ONLine y conexión x25 a centros autorización).	X			
Soporte de servidores redundantes en configuraciones de alta disponibilidad.	X			
<b>Características Técnicas</b>				
Compatible 100% Año 2000.	X	X	X	X
Soporta impresoras fiscales de manera nativa.	X	X	X	X
Arquitectura cliente/servidor three tier.	X	X	X	X
Operación en modo Monousuario en un solo equipo.	X	X	X	X
Operación en modo Multiusuario en un número ilimitado de equipos en una red de área local o extendida.	X	X	X	
Sistema de Replicación Interno por archivos, correo electrónico o conexión directa TCP/IP (requiere módulo syncaja).	X	X		
Código Nativo 32 bits para sistemas operativos Windows 95/98/Me/NT/2000/XP.	X	X	X	X
Soporta servidores Windows NT/2000/ XP /Unix /Linux /Netware.	X	X	X	X
Acceso nativo a servidores de base de datos Sybase ASA o Microsoft SQL Server.	X	X	X	X
El programa de facturación se integra como Shell del sistema operativo del cliente Windows NT.	X	X	X	X
Es compatible con los principales fabricantes de hardware para POS. Se basa en el estándar OPOS 1.x	X	X	X	X

## Checkout Store

Facturación para Puntos de Venta. Gestión de Ventas, Stock, Compras y Tesorería.

Característica	Enterprise	Pro	Lite	Express
<b>Documentos</b>				
Permite la emisión de Ticket, Ticket Factura A ,B y C, Factura A y B, Notas de Crédito A y B, Notas de Debito A y B, y otros Documentos Fiscales Homologados.	X	X	X	X
Emite Tickets, Facturas, Presupuestos, Pedidos y Remitos en impresoras no fiscales Windows y OPOS.	X	X	X	X
Permite tomar datos de Presupuestos, Pedidos, Remitos o Facturas para generar otros documentos eligiendo algunos o todos los ítems (por ejemplo transformar un pedido en remito).	X	X	X	X
Permite personalizar los documentos y agregar nuevos.	X	X	X	
<b>Clientes</b>				
Mantenimiento de archivo de clientes.	X	X	X	X
Cantidad ilimitada de atributos de clientes definibles por el usuario (zona, ruta, línea de producto, etc).	X	X		
Limites de crédito por cliente.	X	X	X	X
Limites de crédito separados para Pedidos, Remitos, Recibos, Cuenta Corriente ordinaria, Cuenta Corriente con Cheques Propios, etc.	X	X	X	
Descuento directo por cliente.	X	X	X	X
Hasta 4 descuentos acumulativos configurables por departamento, categoría y producto.	X	X		
Ficha de cuenta corriente con detalle de movimientos.	X	X	X	X
Alta de movimientos en la cuenta corriente por cliente.	X	X	X	X
Control de Vencimiento de Cuotas.	X	X		
Aplicación de pagos a facturas automático o manual y seguimiento de facturas pendientes de pago.	X	X	X	
Identificación del medio de pago del cliente y su ingreso automático al sistema de Tesorería y Valores en Cartera.	X	X		
Emisión de recibo de pago con detalle de facturas aplicadas y valores recibidos.	X	X	X	
Listado de Saldos de Clientes.	X	X	X	X
Listado de Análisis de Cuenta de Cliente con documentos pendientes de pago.	X	X	X	
Listado de Movimientos de Clientes por Código de Operación.	X	X	X	X
Resumen de Cuenta entre dos fechas.	X	X	X	X
Resumen de Saldo de Clientes por tipo de crédito.	X	X	X	
Identificación del cliente en el punto de venta por número de cuenta, tarjeta con código de barras, tarjeta con banda magnética.	X	X	X	X
Alta del clientes temporal o definitiva desde la ventana de emisión.	X	X	X	X
Clasificación de Clientes por Categorías.	X	X	X	
Ranking de Ventas por Cliente.	X	X	X	X
Listado de Clientes por Vendedor, Zona y Categoría.	X	X	X	
Ranking de Ventas por Cliente por Vendedor, Zona, Categoría detallado y resumido.	X			
Ranking de Ventas por Cliente y Producto.	X			
<b>Artículos e Inventario</b>				
Acceder en el punto de venta a un artículo por código interno, código de barra, código alternativo alfanumérico o descripción.	X	X	X	X
Cantidad ilimitada de códigos de barra alternativos.	X			
Desagregación de artículos por un número ilimitado de rubros.	X	X	X	MÁXIMO 30
Tabla de artículos de plantilla integrada con 50000 descripciones y códigos de barra de artículos de proveedores líderes. Alta automática	X	X	X	X

pasando el código de barra por el scanner.				
Clasificación y análisis de artículos por categorías hasta cinco niveles.	X	X		
Clasificación de Artículos por Marca y Agrupación libre.	X	X	X	
Cantidad ilimitada de atributos de artículos definibles por el usuario (talle, color, media, marca, modelo, etc.).	X	X		
Generación automática de clave de acceso en base a atributos.	X	X		
Generación automática de descripción de artículos en base a atributos.	X	X		
Definición de múltiples presentaciones con códigos alternativos para un mismo producto con precios o márgenes sobre costo diferenciales.	X			
Asistente para cambio de precios por porcentaje o ingreso directo. Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor o marcándolos de una lista.	X	X		
Asistente para cambios masivos de parámetros de productos (redondeo, autorización de venta, abastecimiento, moneda, etc.) Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor o marcándolos de una lista.	X	X		
Asistente para cambio de tasa de iva. Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor, atributo o marcándolos de una lista.	X	X		
Número ilimitado de listas de precios por artículo relacionadas con clientes, rubros, vendedores y categorías de clientes.	X	X	X	
Ocho listas de precios directas para selección del operador en el punto de venta con autorización opcional.	X	X	X	X
Lectura flexible en el punto de venta de Códigos de barra autogenerados por balanza con código interno y precio o peso. El sistema se adapta al formato de la etiqueta que genere la balanza.	X	X	X	
Facturación de artículos no dados de alta con autorización.	X	X	X	X
Anulación de cualquier ítem ya emitido con autorización.	X	X	X	X
Revisión de la factura en pantalla.	X	X	X	X
Mantenimiento de archivo de artículos.	X	X	X	X
Registro de precios de lista de proveedor, recargos y descuentos, precio de costo neto y margen de ganancia para llegar al precio de venta. Permite manejar márgenes sobre costo o venta.	X	X	X	
Actualización configurable del precio de venta en base al margen registrado en el producto cuando se cambia el precio de costo. El sistema permite seleccionar si se cambia el precio de venta siempre, solo si sube, solo si baja, modifica el margen no afectando el precio de venta o si no realiza ninguna actualización.	X	X	X	
Valorización de productos a precio de costo por una cantidad ilimitada de monedas. El sistema mantiene el precio de venta en moneda nacional teniendo en cuenta las variaciones en el tipo de cambio del valor de costo.	X	X		
Redondeo automático de los precios de venta cuando se produce una actualización automática por cambio de costo. Permite configurar la cantidad de decimales y el tipo de redondeo (aritmético, a 5 y 9 o truncando valores).	X	X		
Precios de lista y oferta entre dos fechas por sucursal.	X	X	X	
Permite restringir la vigencia de artículos a ciertos días de la semana y a franjas horarias.	X	X		
Registro Histórico de evolución de precios de venta.	X	X		
Precios por bandas de cantidades con precios diferenciales. Permite también establecer el precio del rango de cantidades en base a un porcentaje de ganancia sobre el costo.	X	X		
Mantenimiento de fórmulas de composición de artículos. Permite un número ilimitado de niveles de fórmulas: un producto puede tener como componente otro producto que a su vez también tiene una fórmula.	X	X		
Registro de movimientos de existencias de los componentes de una	X	X		



formula por las transacciones del producto terminado.				
Generación automática de costos en base a formula de composición. El costo de un articulo se calcula en base al precio de sus componentes y actualiza de manera automática cuando alguno de estos cambia.	X	X		
Resumen de ventas en importe y unidades con rentabilidad sobre costo y venta, por día y sucursal de un artículo entre dos fechas.	X	X		
Ficha de Stock con Detalle de Movimientos de Productos.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de entrada y salida de Stock por producto.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de entrada y salida de Stock por comprobante.	X	X	X	
Manejo de inventario multidepósito.	X	X		
Actualización automática de costos y precios de venta de productos al ingresar comprobantes de movimientos de existencias.	X	X	X	
Ajuste automático de un grupo de artículos en base a un inventario físico.	X	X	X	
Asociación de Productos en Grupos de Inventario.	X	X		
Definición de cantidad ilimitada de Unidades de Inventario por producto.	X	X		
Carga de Inventario separado del ajuste utilizando Unidades de Inventario. Acumulación de total por artículo de múltiples lotes de carga.	X	X		
Carga de Inventario por Grupo de Inventario. Generación de planilla de carga ordenada por recorrido físico.	X	X		
Importación de datos de inventario desde colectores de datos.	X	X		
Consulta de total de existencias por sucursal y el detalle de las transacciones que las provocaron (requiere el módulo de transmisión de datos).	X	X		
Cierre Mensual de Inventario.	X	X		
Nivel de detalle de movimientos de stock configurable por artículo. Se pueden almacenar todas las transacciones, un resumen diario o no llevar stock.	X	X		
Manejo de stock en conjunto de artículos relacionados. Relación de unidad / bulto con un número ilimitado de niveles. El sistema mantiene el stock y el costo de los artículos relacionados como si fueran uno solo.	X	X		
Definición de cantidad ilimitada de Unidades de Inventario por producto.	X	X		
Informe de productos bajo punto de pedido y cantidades reposición sugerida.	X	X		
Resumen de existencias diario con el stock valorizado al fin de la jornada y el total de movimientos de compra, venta, ingreso y egreso de mercadería.	X	X		
Análisis de Existencias comparado con venta en un periodo solicitado por el usuario. Cálculo del stock representado en días de venta.	X	X		
Manejo impositivo de Impuestos Internos incluidos en el precio.	X	X	X	
Precios especiales de promoción entre dos fechas.	X	X	X	
Actualización en tiempo real de los precios en las cajas.	X	X	X	X
Separación del proceso de actualización de precios de su puesta vigencia en las cajas.	X	X	X	
Transmisión de Artículos pesables a Balanzas con código de PLU, precio y fecha de vencimiento.	X	X		
Consulta Rápida de Artículos.	X	X	X	X
Impresión de etiquetas de precios de artículos por grupos.	X	X	X	
Impresión de etiquetas de artículos con los cambios de precios.	X	X	X	
Impresión de etiquetas de artículos en base al stock actual de producto o un movimiento de inventario en particular.	X	X		
Listado de novedades de precios.	X	X	X	
Listado de precios por rubro.	X	X	X	X

Listado de precios por descripción.	X	X	X	X
Listado de Precios por Categoría.	X	X		
Listado de Precios con Costos.	X	X	X	
Listado de Precios con Múltiples Listas en Columnas.	X	X	X	
Listado de Movimientos por Código de Operación.	X	X	X	X
Listado de Stock Valorizado.	X	X	X	X
Listado de Fórmulas de Composición.	X	X		
Listado de Cargas de Inventario.	X	X		
Listado de Diferencias de Inventario.	X	X		
Listado de Promedio de Ventas e Inventario (productos sin venta).	X			
Listado de Cierre Mensual de Inventario.	X	X		
<b>Medios de Pago</b>				
Número ilimitado de medios de pago en el sistema.	X	X	X	X
Apertura de Cajón configurable por medio de pago.	X	X	X	X
Recargo o Descuento porcentual configurable por medio de pago a nivel de cuotas.	X	X	X	X
Efectivo en múltiples monedas.	X	X	X	X
Tarjeta de Crédito ON LINE (Conectado a Checkout ON Line).	X	X	X	
Tarjeta de Crédito OFF LINE (Conectado a Checkout ON Line).	X	X	X	
Tickets de Alimentos (Ticket Canasta, Luncheon Check, etc.).	X	X	X	X
Cuenta Corriente en un pago y financiada.	X	X	X	X
Cheques al día y diferidos.	X	X	X	X
Convenios con Empresas.	X	X	X	X
Vales de compra propios.	X			
Personal.	X	X	X	X
Se puede cancelar un documento con un número ilimitado de medios de pago.	X	X	X	X
<b>Funciones Administrativas</b>				
Registro de operaciones de dotación (fondo) y retiros ilimitados por operador.	X	X	X	X
Informe de Cierre del Día.	X	X	X	X
<b>Administración en el Backoffice</b>				
Aplicación Windows MultiVentana (MDI) para Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Login de operador integrado con Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Manejo intuitivo con múltiples ventanas en pantalla, barras de herramientas y soporte indistinto de la tecla ENTER y TAB.	X	X	X	X
Proceso de importación y exportación de datos básicos (artículos, proveedores, clientes, departamentos, agrupaciones, marcas) desde una planilla de excel.	X	X	X	X
Resguardo de Base de Datos integrado dentro del sistema. Permite resguardo incremental (solamente las modificaciones) diario y resguardo completo. Comprime, divide al tamaño del dispositivo de destino y copia el resguardo a diskettes, zip drive o cualquier otro medio de almacenamiento.	X	X	X	X
Asistente de Distribución: Realiza la actualización del sistema a versiones nuevas con mínima intervención del operador. Distribuye de manera automática la nueva versión a todas las estaciones conectadas al servidor.	X	X	X	X
Exportación de datos de todas las pantallas, consultas o listados a archivos del usuario en variedad de formatos (Excel, Texto, DbaseIII+, Lotus 123, HTML, etc.).	X	X	X	
Exportación de datos de todas las pantallas, consultas o listados a archivos del usuario en variedad en un formato optimizado para Excel.	X	X		
Importación de datos de formatos Texto y DbaseIII+.	X	X		
Generador de consultas definidas por el usuario, permite seleccionar los datos a consultar, el orden deseado y múltiples condiciones lógicas	X	X		

para filtrar el resultado. La consulta se puede almacenar con un nombre y asociar a un menú de usuario para su acceso rápido.				
Herramienta de actualización que permite seleccionar subconjuntos de datos de tablas del sistema y aplicar actualizaciones masivas (por ejemplo: cambiar grupos de artículos de un rubro a otro o los porcentajes de descuento a un grupo no homogéneo de clientes) La actualización se puede almacenar con un nombre y recuperarla luego para volver a aplicarla.	X	X		
Manejo de múltiples sucursales y depósitos.	X	X		
Manejo de múltiples empresas.	X	X		
<b>Vendedores</b>				
Actualización del Archivo de Vendedores/Mozos/Playeros/etc.	X	X	X	
Definición de comisiones para vendedores por agrupación y departamento.	X			
Listado de liquidación de comisiones entre dos fechas.	X	X	X	
Listado de liquidación de comisiones por producto.	X			
Listado de liquidación de comisiones por documento.	X			
<b>Compras</b>				
Actualización del Archivo de Proveedores.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de Proveedores (devoluciones, pagos, ajustes).	X	X	X	X
Emisión de Orden de Compra con condiciones de pago, transporte y condiciones comerciales.	X	X		
Recepción de Ordenes de Compra, alta a inventario, control de precios y cantidades recibidas.	X	X		
Aplicación automática o manual de pagos a facturas y seguimiento de documentos pendientes.	X	X		
Emisión de Orden de Pago con detalle de facturas pagadas y valores emitidos.	X	X	X	X
Actualización automática de tesorería y valores en cartera por los documentos o fondos utilizados para el pago.	X	X		
Consulta de ficha de cuenta corriente de proveedores.	X	X	X	X
Alta de Compras con ingreso automático al stock y registración de los nuevos costos de productos con actualización opcional de los precios de venta automáticamente.	X	X	X	X
Resumen de Cuenta de Proveedores.	X	X	X	X
Listado de Movimientos de Compras.	X	X	X	
Ranking de Compras por Proveedor.	X	X	X	X
Reporte de Movimientos Pendientes.	X	X		
Listado de Ordenes de Compra.	X	X		
Rentabilidad – Compra vs. Venta.	X	X		
Listado de Precios Promedio de Compra por ABC.	X			
Listado de Transferencias.	X	X		
Subdiario de IVA Compras.	X	X	X	X
Subdiario de IVA Compras por Proveedor.	X	X		
Subdiario de IVA Compras por Tasa.	X	X	X	
<b>Valores en Cartera</b>				
Actualización de Archivos de Valores en Cartera.	X	X		
Alta de Valores automática por ventas en el punto de venta o cobranzas.	X	X		
Salida de valores automática por pagos a proveedores.	X	X		
Informe de vencimientos de valores.	X	X		
Listado de Valores según su estado.	X	X		
Seguimiento de valores con la información de origen y destino de cada documento y registro automático en la cuenta de tesorería correspondiente.	X	X		
<b>Tesorería</b>				
Manejo de múltiples cuentas de tesorería (caja, bancos, valores en	X	X		

cartera, etc.) definibles por el usuario. Admite un número ilimitado de subcuentas (Banco Provincia, Nación, etc.) para cada cuenta.				
Alta de transacciones de tesorería por ingreso, egreso o transferencia de valores.	X	X		
Actualización de las cuentas de tesorería de manera automática por las ventas en el punto de venta o las compras.	X	X		
Manejo de transacciones diferidas (cheques a acreditar, cuotas a pagar, etc.).	X	X		
Informe de Movimientos de Tesorería entre dos fechas.	X	X		
Planilla de Caja.	X	X		
Informe de Movimientos por Código de Operación.	X	X		
Flujo de fondos a fecha o acumulado con proyección de ingresos y egresos.	X	X		
<b>Informes de Ventas</b>				
Ventas por Medio de Pago entre dos fechas por sucursal y caja.	X	X	X	X
Ventas por Rubro con y sin IVA entre dos fechas por sucursal y/o proveedor, resumido o detallado con análisis de rentabilidad.	X	X	X	X
Ventas por Hora.	X	X	X	X
Ventas por Categoría con análisis de rentabilidad.	X	X		
Ventas resumidas o detalladas por Tipo de Documento y divida por medio de pago entre dos fechas, por sucursal y operador.	X	X	X	X
Ventas por Condición Fiscal del Cliente, entre dos fechas, resumidas o detalladas, por sucursal, documento y operador.	X	X	X	
Ventas por Sucursal en forma de planilla con la venta y cantidad de operaciones resumidas por día con una columna para cada sucursal.	X	X		
Ventas por Operador resumido y detallado, entre dos fechas, por sucursal y/o caja.	X	X	X	X
Ranking de Ventas de Artículos.	X	X	X	X
Ventas por Cliente y Tipo de Documento.	X	X	X	
Informe de Relación Compra/Venta detallado.	X	X		
Informe de Ventas por Departamento Detallado.	X	X	X	
Informe de Ventas por Agrupación / Marca.	X	X	X	
Listado de Incidencia por Agrupación / Marca.	X	X		
Informes de Ventas por Promoción.	X	X		
Informe de Precios Promedio de Venta por clasificación ABC.	X			
Subdiario de IVA Ventas entre dos fechas por sucursal o consolidado.	X	X	X	X
Subdiario de IVA Ventas por tasa.	X	X	X	
Imagen de Documentos por tipo y número de comprobante, por fecha, o por artículo incluido en el detalle.	X	X	X	



<b>Informes de Auditoria</b>				
Informe con las autorizaciones realizadas por cada supervisor agrupadas por tipo de operación entre dos fechas por sucursal.	X	X	X	X
Informe de Auditoria de las operaciones realizadas por cada operador entre dos fechas, por tipo de operación y caja.	X	X	X	
Informe de Precios Digitados por los operadores con el precio original y el nuevo que se ingreso para reemplazarlo.	X	X	X	
Informe de la cobranza de cuentas de terceros realizada en el punto de venta.	X			
Consulta de Usuarios en Sesión.	X			
Consulta de Cierres del Controlador Fiscal.	X	X	X	
Informe de Accesos de Usuarios detallando la fecha y hora de ingreso y egreso al sistema.	X			
Informe de Recargos y Descuentos por fecha, hora, operador, categoría.	X	X		
Estadísticas de promedio de utilización del sistema en los puntos de venta (ventas, anulaciones, autorizaciones, tickets por minuto, items por minuto, etc.).	X			
Subdiario de IVA Ventas dividido por tasa de IVA entre dos fechas, por sucursal o consolidado.	X	X		
Subdiario de IVA Compras.	X	X		
<b>Seguridad y Auditoria</b>				
Integridad transaccional provista por un motor de base de datos.	X	X	X	X
Login de operador integrado con Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Login independiente con posibilidad de validación por tarjeta chip/magnética/código de barra.	X	X	X	
Amplia flexibilidad para la configuración de niveles de seguridad y autorización de supervisor para cada operación.	X	X		
Creación de grupos de usuarios.	X			
Editor de seguridad para definir los derechos de usuarios de manera individual o grupal para cada opción del sistema.	X			
Políticas de seguridad para contraseñas: longitud mínima, tiempo de vigencia, sensibilidad a mayúsculas y minúsculas, control de reutilización de claves.	X			
Log histórico de cambios en los datos y privilegios de operadores.	X			
La autorización del supervisor puede ser validada con contraseña, tarjeta magnética, llave o tarjeta chip.	X	X		
Utilización de fecha y hora global basado en el motor de base de datos principal.	X	X	X	X
Agrupación lógica de jornadas trabajo en un mismo número de secuencia.	X	X	X	X
Log local en texto plano configurable por operación y punto de venta.	X	X	X	X
Log local en base de datos local o remota configurable por operación y punto de venta.	X	X	X	X
Generación de cinta testigo espejo con copia de toda la información registrada.	X	X	X	X
Registro detallado de tiempo de operación de cada operador por punto de venta o local.	X	X		
Rendición por operador (cajero flotante) controlando las transacciones independientemente del punto de venta donde se realizaron.	X	X	X	X
<b>Confiabilidad</b>				
Resguardo del punto de venta utilizando Base de Datos Local ante una caída de la red o el servidor principal.	X	X	X	X
Resguardo automático del servidor de base de datos.	X	X	X	X
Resolución local OFFLINE de autorizaciones de transacciones de tarjetas de crédito. Retransmisión automática al recuperar el servicio. (Requiere CheckOUT ONLine y conexión x25 a centros autorización)	X			

Soporte de servidores redundantes en configuraciones de alta disponibilidad.	X			
<b>Características Técnicas</b>				
Compatible 100% Año 2000.	X	X	X	X
Soporta impresoras fiscales de manera nativa.	X	X	X	X
Arquitectura cliente/servidor three tier.	X	X	X	X
Operación en modo Monousuario en un solo equipo.	X	X	X	X
Operación en modo Multiusuario en un número ilimitado de equipos en una red de área local o extendida.	X	X	X	
Sistema de Replicación Interno por archivos, correo electrónico o conexión directa TCP/IP (requiere modulo syncaja).	X	X		
Código Nativo 32 bits para sistemas operativos Windows 95/98/Me/NT/2000/XP.	X	X	X	X
Soporta servidores Windows NT/2000/ XP /Unix /Linux /Netware.	X	X	X	X
Acceso nativo a servidores de base de datos Sybase ASA o Microsoft SQL Server.	X	X	X	X
El programa de facturación se integra como Shell del sistema operativo del cliente Windows NT.	X	X	X	X
Es compatible con los principales fabricantes de hardware para POS. Se basa en el estándar OPOS 1.x.	X	X	X	X

## Checkout Restaurant

Facturación Puntos de Venta. Gestión de Ventas, Stock, Compras y Tesorería.

Característica	Enterprise	Pro	Lite	Express
<b>Documentos</b>				
Permite la emisión de Ticket, Ticket Factura A ,B y C, Factura A y B, Notas de Crédito A y B, Notas de Debito A y B, y otros Documentos Fiscales Homologados.	X	X	X	X
Emite Tickets, Facturas, Presupuestos, Pedidos y Remitos en impresoras no fiscales Windows y OPOS (disponible de manera condicional para clientes de argentina).	X	X	X	X
Permite la modificación y definición ilimitada de comprobantes por parte del usuario de tipo fiscal o interno.	X	X	X	
Permite al usuario diseñar el formato de sus comprobantes (Tickets, Remito, Recibo, Facturas, etc.).	X	X	X	X
Permite imprimir de manera concurrente con la captura o diferida al cerrar el documento. Se puede configurar la modalidad ticket limpio que consolida las repeticiones del mismo producto.	X	X	X	X
Permite Suspender documentos y recuperarlos en el mismo punto de venta o en otro diferente.	X	X	X	
Emite Pro forma en impresoras no fiscales.	X	X	X	X
Comandas de trabajo en impresoras locales o remotas. Maneja un número ilimitado de impresoras de comandas.	X	X	X	MAXIMO 2
Emite Cupón de Nota de Crédito con código de seguridad. Permite manejar las devoluciones sin emitir notas de crédito utilizando un cupón que se descuenta a otra compra.	X	X		
Emite Voucher de tarjeta de crédito ON LINE (requiere CheckOUT ON LINE y conexión X25 con los centros de autorización).	X	X		
Emite Voucher de tarjeta de crédito OFF LINE (requiere CheckOUT ON LINE y conexión X25 con los centros de autorización).	X	X		
Emite comprobante de envases facturados.	X	X	X	
Emite comprobante de devolución de envases.	X	X	X	
Franquea cheques.	X	X	X	
Emite Comprobante de Cuenta Corriente.	X	X	X	
Emite Resumen de Puntos del programa de cliente frecuente.	X			
Emite Talón de envío a domicilio (delivery).	X	X		
Emite Recibo de Premios.	X	X		
Cobra Servicios a cuenta de Terceros y franquea comprobantes.	X			
<b>Gastronomía</b>				
Interface simultánea TouchScreen, Mouse o Teclado. Permite la utilización de pantallas sensibles al tacto, mouse, teclados normales o programables.	X	X	X	X
Maneja adición por mesas abiertas con impresión diferida. Permite ubicar visualmente cada mesa utilizando un plano digital del local.	X	X	X	X
Permite manejar seis planos de mesas simultáneamente (pisos, sectores, niveles).	X	X	X	X
Permite dividir una mesa en hasta diez submesas.	X	X	X	
Permite dividir una cuenta pendiente hasta en diez subcuentas eligiendo los elementos que se facturarán por separado y emitiendo diferentes comprobantes a cada una (ticket, factura, ticket factura A, etc.).	X	X	X	
Permite dividir las mesas en una cantidad ilimitada de sectores (Restaurant, Bar, Barra, Delivery, etc.) con diferentes listas de precios.	X	X	X	
Permite asignar Mozos fijos por mesa, seleccionarlo al momento de adicionar o una combinación de los dos.	X	X	X	X
Permite definir a nivel de Mozo quien lleva el control del dinero (billetera) pudiendo combinar algunos mozos que rindan al fin del turno	X	X	X	

con otros que cobren con el adicionista.				
Posee una interface de monitoreo que permite visualizar el estado de cada mesa en tiempo real.	X	X	X	X
Maneja a elección del usuario el control de cobro y limpieza de las mesas.	X	X	X	X
Permite ingresar cantidad de cubiertos reales facturados en cada mesa por operación.	X	X	X	X
Maneja menús de precio fijo compuestos por múltiples ítems posibles (menú fijo, media carta, menú ejecutivo, tenedor libre). El sistema cobra el importe del menú fijo y luego permite ingresar los productos que lo componen facturándolos sin cobrarlos de manera que el adicionista controle la salida de la cocina.	X	X		
Permite crear una base de datos de recetas y relacionarlas con las fórmulas de composición de productos, incluyendo el desarrollo de la preparación de los platos e imágenes del proceso.	X	X		
Consulta Histórica de mesas adicionadas con la información de apertura, cierre, mozos, productos, documentos y medios de pago.	X	X	X	
Permite asignar a los productos sectores donde se imprimirá una comanda. (barra, cocina, depósito, etc.).	X	X	X	X
Permite opcionalmente que las comandas detallen los productos pedidos en conjunto en otro sector (Sale con....).	X	X	X	
Permite definir una cantidad ilimitada de preparaciones para cada producto que están disponibles al momento de registrarlos de manera de poder informar por la comanda a la cocina (Por ejemplo para un bife de chorizo: a punto, jugoso, termino medio).	X	X	X	X
Permite agrupar preparaciones en grupos para facilitar la asignación a cada producto.	X	X	X	
Permite definir modificadores para el control de inventario de las preparaciones.	X	X		
Permite reasignar el medio de pago de un documento cerrado.	X	X	X	
Permite asignar contraseñas a los mozos para el manejo de terminales en el salón.	X	X	X	
Soporta la conexión de terminales inalámbricas.	X	X		
Manejo de Reservas de Mesas.	X	X		
Búsqueda de datos de clientes registrados por nombre, domicilio, teléfono o código y alta en el momento de nuevos.	X	X		
Registro histórico de reservas por cliente para controlar puntualidad y cumplimiento.	X	X		
Bloqueo automático de mesas reservadas.	X	X		
Separación de Comensales dentro de una mesa.	X	X		
Asignación de Tiempos de Preparación a cada ítem pedido.	X	X		
Informe de Productividad por Mozo por hora.	X	X	X	
Informe de Ventas por Mesa con promedio de ocupación y total de cubiertos.	X	X	X	
Informe de Ventas por Hora.	X	X	X	
Estadística de Cubiertos.	X	X	X	
Estadística de Mozos.	X	X	X	X
Estadística de Mesas.	X	X	X	X
Agenda de Reservas de Mesas.	X	X		
<b>Cientes</b>				
Mantenimiento de archivo de clientes.	X	X	X	X
Cantidad ilimitada de atributos de clientes definibles por el usuario (zona, ruta, línea de producto, etc.).	X	X		
Limites de crédito por cliente.	X	X	X	X
Limites de crédito separados para Pedidos, Remitos, Recibos, Cuenta Corriente ordinaria, Cuenta Corriente con Cheques Propios, etc.	X	X	X	
Descuento directo por cliente.	X	X	X	X
Hasta 4 descuentos acumulativos configurables por departamento,	X	X		



categoría y producto.				
Ficha de cuenta corriente con detalle de movimientos.	X	X	X	X
Alta de movimientos en la cuenta corriente por cliente.	X	X	X	X
Control de Vencimiento de Cuotas.	X	X		
Aplicación de pagos a facturas automático o manual y seguimiento de facturas pendientes de pago.	X	X	X	
Identificación del medio de pago del cliente y su ingreso automático al sistema de Tesorería y Valores en Cartera.	X	X		
Emisión de recibo de pago con detalle de facturas aplicadas y valores recibidos.	X	X	X	
Listado de Saldos de Clientes.	X	X	X	X
Listado de Análisis de Cuenta de Cliente con documentos pendientes de pago.	X	X	X	
Listado de Movimientos de Clientes por Código de Operación.	X	X	X	X
Resumen de Cuenta entre dos fechas.	X	X	X	X
Resumen de Saldo de Clientes por tipo de crédito.	X	X	X	
Identificación del cliente en el punto de venta por número de cuenta, tarjeta con código de barras, tarjeta con banda magnética.	X	X	X	X
Alta del clientes temporal o definitiva desde el punto de venta.	X	X	X	X
Clasificación de Clientes por Categorías.	X	X	X	
Identificación del cliente con tarjeta chip.	X			
Monedero Electrónico con Tarjeta Chip.	X			
Programa de cliente frecuente con asignación de puntos por pesos a nivel de artículo.	X			
Utilización de los puntos del programa de cliente frecuente como medio de pago total o parcial.	X			
Ranking de Ventas por Cliente.	X	X	X	X
Listado de Clientes por Vendedor, Zona y Categoría.	X	X	X	
Ranking de Ventas por Cliente por Vendedor, Zona, Categoría detallado y resumido.	X			
Ranking de Ventas por Cliente y Producto.	X			
Proteger la utilización de cuentas de clientes con contraseña individual.	X	X		
<b>Artículos e Inventario</b>				
Acceder en el punto de venta a un artículo por código interno, código de barra, código alternativo alfanumérico o descripción.	X	X	X	X
Cantidad ilimitada de códigos de barra alternativos.	X			
Desagregación de artículos por un número ilimitado de rubros.	X	X	X	MÁXIMO 30
Clasificación y análisis de artículos por categorías hasta cinco niveles.	X	X		
Clasificación de Artículos por Marca y Agrupación libre.	X	X	X	
Definición de múltiples presentaciones con códigos alternativos para un mismo producto con precios o márgenes sobre costo diferenciales.	X			
Asistente para cambio de precios por porcentaje o ingreso directo. Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor o marcándolos de una lista.	X	X		
Asistente para cambios masivos de parámetros de productos (redondeo, autorización de venta, abastecimiento, moneda, etc.) Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor o marcándolos de una lista.	X	X		
Asistente para cambio de tasa de iva. Permite seleccionar conjuntos de artículos por rubro, categoría, proveedor, atributo o marcándolos de una lista.	X	X		
Número ilimitado de listas de precios por artículo relacionadas con clientes, rubros, vendedores y categorías de clientes.	X	X	X	
Ocho listas de precios directas para selección del operador en el punto de venta con autorización opcional.	X	X	X	X
Facturación de artículos por peso.	X	X	X	X
Lectura de peso directa desde balanza conectada al punto de venta.	X	X		

Lectura flexible en el punto de venta de Códigos de barra autogenerados por balanza con código interno y precio o peso. El sistema se adapta al formato de la etiqueta que genere la balanza.	X	X	X	
Control por medio de autorizaciones de supervisor para el cambio de precios de productos en el punto de venta.	X	X	X	X
Facturación de artículos no dados de alta con autorización.	X	X	X	X
Facturación por Departamento con autorización opcional.	X	X	X	X
Descuentos por porcentaje por artículo con autorización opcional.	X	X	X	X
Facturación por Precio Total (el sistema calcula la cantidad en base al precio).	X	X	X	X
Anulación de cualquier ítem ya emitido con autorización.	X	X	X	X
Revisión de la tira en pantalla.	X	X	X	X
Emisión y descuento de vales de envase.	X	X	X	
Teclas rápidas asignadas a productos o departamentos configurables por el usuario.	X	X		
Permite superponer funciones de tecla según el momento de facturación en el punto de venta (por ejemplo una tecla puede ser un medio de pago y un departamento según si se esta ingresando pagos o artículos).	X	X		
Mantenimiento de archivo de artículos.	X	X	X	X
Registro de precios de lista de proveedor, recargos y descuentos, precio de costo neto y margen de ganancia para llegar al precio de venta. Permite manejar márgenes sobre costo o venta.	X	X	X	
Actualización configurable del precio de venta en base al margen registrado en el producto cuando se cambia el precio de costo. El sistema permite seleccionar si se cambia el precio de venta siempre, solo si sube, solo si baja, modifica el margen no afectando el precio de venta o si no realiza ninguna actualización.	X	X	X	
Valorización de productos a precio de costo por una cantidad ilimitada de monedas. El sistema mantiene el precio de venta en moneda nacional teniendo en cuenta las variaciones en el tipo de cambio del valor de costo.	X	X		
Redondeo automático de los precios de venta cuando se produce una actualización automática por cambio de costo. Permite configurar la cantidad de decimales y el tipo de redondeo (aritmético, a 5 y 9 o truncando valores).	X	X		
Precios de lista y oferta entre dos fechas por sucursal.	X	X	X	
Permite restringir la vigencia de artículos a ciertos días de la semana y a franjas horarias.	X	X		
Artículos relacionados para permitir registrar la venta de varios productos por un precio único.	X	X		
Registro Histórico de evolución de precios de venta.	X	X		
Precios por bandas de cantidades con precios diferenciales. Permite también establecer el precio del rango de cantidades en base a un porcentaje de ganancia sobre el costo.	X	X		
Mantenimiento de fórmulas de composición de artículos. Permite un número ilimitado de niveles de fórmulas: un producto puede tener como componente otro producto que a su vez también tiene una fórmula.	X	X		
Registro de movimientos de existencias de los componentes de una fórmula por las transacciones del producto terminado.	X	X		
Generación automática de costos en base a fórmula de composición. El costo de un artículo se calcula en base al precio de sus componentes y actualiza de manera automática cuando alguno de estos cambia.	X	X		
Resumen de ventas en importe y unidades con rentabilidad sobre costo y venta, por día y sucursal de un artículo entre dos fechas.	X	X		
Ficha de Stock con Detalle de Movimientos de Productos.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de entrada y salida de Stock por producto.	X	X	X	X

Alta de Movimientos de entrada y salida de Stock por comprobante.	X	X	X	
Manejo de inventario multidepósito.	X	X		
Actualización automática de costos y precios de venta de productos al ingresar comprobantes de movimientos de existencias.	X	X	X	
Ajuste automático de un grupo de artículos en base a un inventario físico.	X	X	X	
Asociación de Productos en Grupos de Inventario.	X	X		
Definición de cantidad ilimitada de Unidades de Inventario por producto.	X	X		
Carga de Inventario separado del ajuste utilizando Unidades de Inventario. Acumulación de total por artículo de múltiples lotes de carga.	X	X		
Carga de Inventario por Grupo de Inventario. Generación de planilla de carga ordenada por recorrido físico.	X	X		
Importación de datos de inventario desde colectores de datos.	X	X		
Consulta de total de existencias por sucursal y el detalle de las transacciones que las provocaron (requiere el módulo de transmisión de datos).	X	X		
Cierre Mensual de Inventario.	X	X		
Nivel de detalle de movimientos de stock configurable por artículo. Se pueden almacenar todas las transacciones, un resumen diario o no llevar stock.	X	X		
Manejo de stock en conjunto de artículos relacionados. Relación de unidad / bulto con un número ilimitado de niveles. El sistema mantiene el stock y el costo de los artículos relacionados como si fueran uno solo.	X	X		
Definición de cantidad ilimitada de Unidades de Inventario por producto.	X	X		
Informe de productos bajo punto de pedido y cantidades reposición sugerida.	X	X		
Resumen de existencias diario con el stock valorizado al fin de la jornada y el total de movimientos de compra, venta, ingreso y egreso de mercadería.	X	X		
Análisis de Existencias comparado con venta en un periodo solicitado por el usuario. Calculo del stock representado en días de venta.	X	X		
Manejo impositivo de Impuestos Internos incluidos en el precio.	X	X	X	
Precios especiales de promoción entre dos fechas.	X	X	X	
Actualización en tiempo real de los precios en las cajas.	X	X	X	X
Separación del proceso de actualización de precios de su puesta vigencia en las cajas.	X	X	X	
Transmisión de Artículos pesables a Balanzas con código de PLU, precio y fecha de vencimiento.	X	X		
Consulta Rápida de Artículos.	X	X	X	X
Impresión de etiquetas de precios de artículos por grupos.	X	X	X	
Impresión de etiquetas de artículos con los cambios de precios.	X	X	X	
Impresión de etiquetas de artículos en base al stock actual de producto o un movimiento de inventario en particular.	X	X		
Listado de novedades de precios.	X	X	X	
Manejo de un número ilimitado de listas de precios.	X	X	X	
Listado de precios por rubro.	X	X	X	X
Listado de precios por descripción.	X	X	X	X
Listado de Precios por Categoría.	X	X		
Listado de Precios con Costos.	X	X	X	
Listado de Precios con Múltiples Listas en Columnas.	X	X	X	
Listado de Movimientos por Código de Operación.	X	X	X	X
Listado de Stock Valorizado.	X	X	X	X
Listado de Fórmulas de Composición.	X	X		
Listado de Cargas de Inventario.	X	X		

Listado de Diferencias de Inventario.	X	X		
Listado de Promedio de Ventas e Inventario (productos sin venta).	X			
Listado de Cierre Mensual de Inventario.	X	X		
<b>Promociones</b>				
Número ilimitado de promociones en el sistema.	X	X		
Descuento/Recargo porcentual o directo de un artículo facturado.	X	X		
Descuento/Recargo porcentual o directo sobre el total gravado o final de la operación.	X	X		
Descuento/Recargo porcentual o directo sobre un medio de pago o sus cuotas individuales.	X	X		
Sorteo de descuentos en base a índices probabilísticos con límites por día de la semana y banda horaria.	X	X		
N x M - Se regalan M artículos si se compran N unidades de ese u otro artículo.	X	X		
Activado por Banda Horaria, Día de la semana, Rango de fechas, Rubro, Categoría, Código del artículo, Proveedor, Banda de montos de venta de cada artículo, Banda de monto total del comprobante, Banda de monto de un medio de pago, Código de Cliente, Sorteo probabilístico en base a artículos en el comprobante.	X	X		
<b>Medios de Pago</b>				
Número ilimitado de medios de pago en el sistema.	X	X	X	X
Dotaciones automáticas configurables por medio de pago.	X	X	X	X
Restricción para dar vuelto por medio de pago.	X	X	X	X
Apertura de Cajón configurable por medio de pago.	X	X	X	X
Recargo o Descuento porcentual configurable por medio de pago a nivel de cuotas.	X	X	X	X
Efectivo en múltiples monedas.	X	X	X	X
Tarjeta de Crédito ON LINE (Conectado a Checkout ON Line).	X	X	X	
Tarjeta de Crédito OFF LINE (Conectado a Checkout ON Line).	X	X	X	
Tickets de Alimentos (Ticket Canasta, Luncheon Check, etc.).	X	X	X	X
Cuenta Corriente en un pago y financiada.	X	X	X	X
Cheques al día y diferidos.	X	X	X	X
Convenios con Empresas.	X	X	X	X
Vales de compra propios.	X			
Monedero Electrónico.	X			
Puntos del sistema de cliente frecuente.	X			
Personal.	X	X	X	X
Se puede cancelar un documento con un número ilimitado de medios de pago.	X	X	X	X
Se puede restringir un medio de pago al relacionarlo con un producto, categoría, rubro o cliente de manera que se le habilite solamente el pago de una parte de la operación.	X	X		
<b>Funciones Administrativas del POS</b>				
Registro de operaciones de dotación (fondo) y retiros ilimitados por operador.	X	X	X	X
Retiros, Reasignaciones, Rendiciones por punto de venta u operador.	X	X	X	X
Informe de Ventas en el punto de venta con subtotales diarios por operador y medio de pago.	X	X	X	X
Informe por Punto de Venta u Operador de auditoria con las transacciones e ítems anulados, envases descontados, notas de crédito emitidas y descontadas.	X	X	X	X
Rendiciones parciales de camareros antes del cierre del turno.	X	X	X	
Cajero Flotante.	X	X	X	
Informe de Cierre de Turno.	X	X	X	X
Informe de Cierre del Día.	X	X	X	X
<b>Administración en el Backoffice</b>				
Aplicación Windows MultiVentana (MDI) para Windows	X	X	X	X

95/98/NT/2000.				
El Backoffice se puede ejecutar un equipo diferente al punto de venta.	X	X	X	
Login de operador integrado con Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Manejo intuitivo con múltiples ventanas en pantalla, barras de herramientas y soporte indistinto de la tecla ENTER y TAB.	X	X	X	X
Proceso de importación y exportación de datos básicos (artículos, proveedores, clientes, departamentos, agrupaciones, marcas) desde una planilla de excel	X	X	X	X
Resguardo de Base de Datos integrado dentro del sistema. Permite resguardo incremental (solamente las modificaciones) diario y resguardo completo. Comprime, divide al tamaño del dispositivo de destino y copia el resguardo a diskettes, zip drive o cualquier otro medio de almacenamiento.	X	X	X	X
Asistente de Distribución: Realiza la actualización del sistema a versiones nuevas con mínima intervención del operador. Distribuye de manera automática la nueva versión a todas las estaciones conectadas al servidor.	X	X	X	X
Exportación de datos de todas las pantallas, consultas o listados a archivos del usuario en variedad de formatos (Excel, Texto, DbaseIII+, Lotus 123, HTML, etc.).	X	X	X	
Exportación de datos de todas las pantallas, consultas o listados a archivos del usuario en variedad en un formato optimizado para Excel.	X	X		
Importación de datos de formatos Texto y DbaseIII+.	X	X		
Generador de consultas definidas por el usuario, permite seleccionar los datos a consultar, el orden deseado y múltiples condiciones lógicas para filtrar el resultado. La consulta se puede almacenar con un nombre y asociar a un menú de usuario para su acceso rápido.	X	X		
Herramienta de actualización que permite seleccionar subconjuntos de datos de tablas del sistema y aplicar actualizaciones masivas (por ejemplo: cambiar grupos de artículos de un rubro a otro o los porcentajes de descuento a un grupo no homogéneo de clientes) La actualización se puede almacenar con un nombre y recuperarla luego para volver a aplicarla.	X	X		
Manejo de múltiples sucursales y depósitos.	X	X		
Manejo de múltiples empresas	X	X		
<b>Camareros</b>				
Actualización del Archivo de Camareros.	X	X	X	X
Asignación de camarero a un punto de venta, cliente o documento.	X	X		
Asignación de un camarero a un plano propio (plazas).	X	X		
Definición de comisiones para camareros por agrupación y departamento.	X			
Reporte de ventas relacionando camarero con los productos vendidos.	X	X		
Listado de liquidación de comisiones entre dos fechas.	X	X	X	
Listado de liquidación de comisiones por producto.	X			
Listado de liquidación de comisiones por documento.	X			
<b>Compras</b>				
Actualización del Archivo de Proveedores.	X	X	X	X
Alta de Movimientos de Proveedores (devoluciones, pagos, ajustes).	X	X	X	X
Emisión de Orden de Compra con condiciones de pago, transporte y condiciones comerciales.	X	X		
Recepción de Ordenes de Compra, alta a inventario, control de precios y cantidades recibidas.	X	X		
Aplicación automática o manual de pagos a facturas y seguimiento de documentos pendientes.	X	X		
Emisión de Orden de Pago con detalle de facturas pagadas y valores emitidos.	X	X	X	X
Actualización automática de tesorería y valores en cartera por los documentos o fondos utilizados para el pago.	X	X		



Consulta de ficha de cuenta corriente de proveedores.	X	X	X	X
Alta de Compras con ingreso automático al stock y registraci3n de los nuevos costos de productos con actualizaci3n opcional de los precios de venta autom3ticamente.	X	X	X	X
Resumen de Cuenta de Proveedores.	X	X	X	X
Listado de Movimientos de Compras.	X	X	X	
Ranking de Compras por Proveedor.	X	X	X	X
Reporte de Movimientos Pendientes.	X	X		
Listado de Ordenes de Compra.	X	X		
Rentabilidad – Compra vs. Venta.	X	X		
Listado de Precios Promedio de Compra por ABC.	X			
Listado de Transferencias.	X	X		
Subdiario de IVA Compras.	X	X	X	X
Subdiario de IVA Compras por Proveedor.	X	X		
Subdiario de IVA Compras por Tasa.	X	X	X	
<b>Valores en Cartera</b>				
Actualizaci3n de Archivos de Valores en Cartera.	X	X		
Alta de Valores autom3tica por ventas en el punto de venta o cobranzas.	X	X		
Salida de valores autom3tica por pagos a proveedores.	X	X		
Informe de vencimientos de valores.	X	X		
Listado de Valores seg3n su estado.	X	X		
Seguimiento de valores con la informaci3n de origen y destino de cada documento y registro autom3tico en la cuenta de tesorer3a correspondiente.	X	X		
<b>Tesorer3a</b>				
Manejo de m3ltiples cuentas de tesorer3a (caja, bancos, valores en cartera, etc.) definibles por el usuario. Admite un numero ilimitado de sub cuentas (Banco Provincia, Naci3n, etc.) para cada cuenta.	X	X		
Alta de transacciones de tesorer3a por ingreso, egreso o transferencia de valores.	X	X		
Actualizaci3n de las cuentas de tesorer3a de manera autom3tica por las ventas en el punto de venta o las compras.	X	X		
Manejo de transacciones diferidas (cheques a acreditar, cuotas a pagar, etc.).	X	X		
Informe de Movimientos de Tesorer3a entre dos fechas.	X	X		
Planilla de Caja.	X	X		
Informe de Movimientos por C3digo de Operaci3n.	X	X		
Flujo de fondos a fecha o acumulado con proyecci3n de ingresos y egresos.	X	X		
<b>Informes de Ventas</b>				
Ventas por Medio de Pago entre dos fechas por sucursal y caja.	X	X	X	X
Ventas por Rubro con y sin IVA entre dos fechas por sucursal y/o proveedor, resumido o detallado con an3lisis de rentabilidad.	X	X	X	X
Ventas por Hora.	X	X	X	X
Ventas por Categor3a con an3lisis de rentabilidad.	X	X		
Ventas resumidas o detalladas por Tipo de Documento y divida por medio de pago entre dos fechas, por sucursal y operador.	X	X	X	X
Ventas por Condici3n Fiscal del Cliente, entre dos fechas, resumidas o detalladas, por sucursal, documento y operador.	X	X	X	
Ventas por Sucursal en forma de planilla con la venta y cantidad de operaciones resumidas por d3a con una columna para cada sucursal.	X	X		
Ventas por Operador resumido y detallado, entre dos fechas, por sucursal y/o caja.	X	X	X	X
Ranking de Ventas de Art3culos.	X	X	X	X
Ventas por Cliente y Tipo de Documento.	X	X	X	
Informe de Relaci3n Compra/Venta detallado.	X	X		

Informe de Ventas por Departamento Detallado.	X	X	X	
Informe de Ventas por Agrupación / Marca.	X	X	X	
Listado de Incidencia por Agrupación / Marca.	X	X		
Informes de Ventas por Promoción.	X	X		
Informe de Precios Promedio de Venta por clasificación ABC.	X			
Subdiario de IVA Ventas entre dos fechas por sucursal o consolidado.	X	X	X	X
Subdiario de IVA Ventas por tasa.	X	X	X	
Imagen de Documentos por tipo y número de comprobante, por fecha, o por artículo incluido en el detalle.	X	X	X	
<b>Informes de Auditoria</b>				
Informe con las autorizaciones realizadas por cada supervisor agrupadas por tipo de operación entre dos fechas por sucursal.	X	X	X	X
Informe de Auditoria de las operaciones realizadas por cada operador entre dos fechas, por tipo de operación y caja.	X	X	X	
Informe de Precios Digitados por los operadores con el precio original y el nuevo que se ingreso para reemplazarlo.	X	X	X	
Informe de la cobranza de cuentas de terceros realizada en el punto de venta.	X			
Consulta de Usuarios en Sesión.	X			
Consulta de Cierres del Controlador Fiscal.	X	X	X	
Informe de Accesos de Usuarios detallando la fecha y hora de ingreso y egreso al sistema.	X			
Informe de Recargos y Descuentos por fecha, hora, operador, categoría.	X	X		
Estadísticas de promedio de utilización del sistema en los puntos de venta (ventas, anulaciones, autorizaciones, tickets por minuto, items por minuto, etc.).	X			
Subdiario de IVA Venas dividido por tasa de IVA entre dos fechas, por sucursal o consolidado.	X	X		
Subdiario de IVA Compras.	X	X		
<b>Seguridad y Auditoría</b>				
Integridad transaccional provista por un motor de base de datos.	X	X	X	X
Login de operador integrado con Windows 95/98/NT/2000.	X	X	X	X
Login independiente con posibilidad de validación por tarjeta chip/magnética/código de barra.	X	X	X	
Amplia flexibilidad para la configuración de niveles de seguridad y autorización de supervisor para cada operación.	X	X		
Creación de grupos de usuarios.	X			
Editor de seguridad para definir los derechos de usuarios de manera individual o grupal para cada opción del sistema.	X			
Políticas de seguridad para contraseñas: longitud mínima, tiempo de vigencia, sensibilidad a mayúsculas y minúsculas, control de reutilización de claves.	X			
Log histórico de cambios en los datos y privilegios de operadores.	X			
La autorización del supervisor puede ser validada con contraseña, tarjeta magnética, llave o tarjeta chip.	X	X		
Utilización de fecha y hora global basado en el motor de base de datos principal.	X	X	X	X
Agrupación lógica de jornadas trabajo en un mismo número de secuencia.	X	X	X	X
Log local en texto plano configurable por operación y punto de venta.	X	X	X	X
Log local en base de datos local o remota configurable por operación y punto de venta.	X	X	X	X
Generación de cinta testigo espejo con copia de toda la información registrada.	X	X	X	X
Registro detallado de tiempo de operación de cada operador por punto de venta o local.	X	X		

Rendición por operador (cajero flotante) controlando las transacciones independientemente del punto de venta donde se realizaron.	X	X	X	X
<b>Confiabilidad</b>				
Resguardo del punto de venta utilizando Base de Datos Local ante una caída de la red o el servidor principal.	X	X	X	X
Resguardo automático del servidor de base de datos.	X	X	X	X
Resolución local OFFLINE de autorizaciones de transacciones de tarjetas de crédito. Retransmisión automática al recuperar el servicio. (Requiere CheckOUT ONLINE y conexión x25 a centros autorización).	X			
Soporte de servidores redundantes en configuraciones de alta disponibilidad.	X			
<b>Características Técnicas</b>				
Compatible 100% Año 2000.	X	X	X	X
Soporta impresoras fiscales de manera nativa.	X	X	X	X
Arquitectura cliente/servidor three tier.	X	X	X	X
Operación en modo Monousuario en un solo equipo.	X	X	X	X
Operación en modo Multiusuario en un numero ilimitado de equipos en una red de área local o extendida.	X	X	X	
Sistema de Replicación Interno por archivos, correo electrónico o conexión directa TCP/IP (requiere modulo syncaja).	X	X		
Código Nativo 32 bits para sistemas operativos Windows 95/98/Me/NT/2000/XP.	X	X	X	X
Soporta servidores Windows NT/2000/ XP /Unix /Linux /Netware.	X	X	X	X
Acceso nativo a servidores de base de datos Sybase ASA o Microsoft SQL Server.	X	X	X	X
El programa de facturación se integra como Shell del sistema operativo del cliente Windows NT.	X	X	X	X
Es compatible con los principales fabricantes de hardware para POS. Se basa en el estándar OPOS 1.x	X	X	X	X

## **Checkout Syncaja**

Sincronización de datos entre la administración central y las sucursales.

Característica	Syncaja
Integrado con CheckOUT POS, CheckOUT Restaurant y Backoffice	X
Consolidación de Información de Ventas de las transacciones en múltiples puntos de venta por medio de vínculos de comunicaciones, correo electrónico o medios magnéticos (diskettes).	X
Distribución de novedades (artículos, clientes, precios, etc.) de la sucursal central a múltiples puntos de venta por medio de vínculos de comunicaciones, correo electrónico o medios magnéticos (diskettes).	X
Transmite solamente los datos modificados o las transacciones nuevas.	X
Comprime los datos en un 90%.	X
Puede utilizar cualquier medio magnético disponible para el sistema operativo (diskettes, zip, discos removibles)	X
Puede sincronizar utilizando vínculos directos punto a punto o conmutados por routers.	X
Utiliza soporte estándar de windows de correo electrónico y no requiere software adicional.	X
Puede transmitir a través de internet o conexiones de correo en un servidor de correo local. El sistema maneja el correo electrónico directamente, no es necesario que el operador conozca el manejo de internet.	X

## **Checkout InTime**

Control de Horarios de Acceso de Personal.

Característica	InTime
Integrado con CheckOUT POS, CheckOUT Restaurant y Backoffice.	X
Permite fichar en el POS por medio de una tecla directa sin importar la operación en curso.	X
Mantenimiento de tabla de Legajos del Personal.	X
Mantenimiento de Turnos.	X
Definición de plantillas de turnos por día de semana por empleado. Manejo de múltiples turnos por día.	X
Definición de horarios especiales para fichadas fuera de turno o cambios de horarios.	X
Integración con CheckOUT Syncaja para la administración distribuida de los horarios del personal. Se definen en central, según el nivel de autorización se permite el cambio de horarios en la sucursal y se concentra luego la información de fichada a la administración central.	X
Ficha detallada por legajo entre dos fechas con los horarios de entrada y salida, las novedades (llegadas tarde, salidas antes, llegadas antes, salidas después de turno, ausencias). También reporta el total de minutos trabajados y cantidad total de ausencias.	X
Listado de Fichadas entre dos fechas con los horarios de entrada y salida, las novedades (llegadas tarde, salidas antes, llegadas antes, salidas después de turno, ausencias). También reporta el total de minutos trabajados y cantidad total de ausencias.	X
Permite opcionalmente fichar sin turno registrando el horario de ingreso y egreso.	X
Genera las tarjetas para fichar con foto y código de barras.	X

## **Checkout Supply**

Módulo de control de abastecimiento para CheckOUT POS Pro y Restaurant Pro.

Característica	InTime
Integrado con CheckOUT POS, CheckOUT Restaurant y CheckOUT Store.	X
Emite Ordenes de Compra Distribuidas o Centralizadas.	X
Recepción de Ordenes de Compra Distribuidas o Centralizadas.	X
Regulación de políticas de abastecimiento a nivel de rubro y producto para definir el manejo de faltantes, entregas mayores a lo pactado, diferencias de facturación y precio.	X
Envía orden de compra por correo electrónico en formato HTML o Excel desde el mismo programa.	X
Integración con CheckOUT Syncaja para la administración distribuida de las ordenes de compra. De acuerdo a las políticas de cada producto se definen centralizadamente y se distribuyen a las sucursales para ser recibidas o se generan localmente y viajan a central para control del encargado de compras.	X
Generación de pedidos internos.	X
Abastecimiento centralizado de pedidos internos, armado de remitos automáticos.	X
Generación de Ordenes de Compra en base a pedidos agregados.	X
Informe de Ordenes de Compra recibidas por sucursal.	X
Informe de Ordenes de Compra agregadas de todas las sucursales.	X
Definición de Grupos de Pedidos.	X

Modelo de reposición de inventario basado en predicción de demanda.	X
Ranking de Compras por proveedor.	X
Ranking de Compras por producto.	X
Clasificación ABC de artículos para la venta y la compra analizando las transacciones.	X
Análisis de evolución de precios promedio de venta y compra clasificado por ABC.	X

## **Checkout Consigna**

Módulo de gestión de ventas por cuenta y orden de terceros por liquido producto.

Característica	Consigna
Integrado con CheckOUT POS Pro, Enterprise y CheckOUT Restaurant Pro.	X
Alta de convenios de consignación vinculados con los proveedores. Registro de las comisiones, gastos y retenciones.	X
Relación de productos con convenios con porcentaje de comisión variable a nivel de artículo.	X
Identificación de los productos en consignación en el ticket de venta.	X
Liquidación de ventas por convenio con detalle de productos vendidos, gastos, expensas y comisiones.	X

## **Checkout Delivery**

Módulo de control de envíos.

Característica	Delivery
Integrado con CheckOUT POS Restaurant.	X
Base de datos de clientes por número de teléfono, código o apellido y nombre.	X
Emisión de Nota de Envío con datos detallados de la operación.	X
Manejo de Zonas de Entrega y agrupación de envíos por zona.	X
Rendiciones separadas por repartidor.	X
Circuito de envío desde el pedido, pasando por la preparación, armado de lotes, envío, anulación, rechazo, aceptación y rendición de cobranza de un envío.	X
Historial de comportamiento de un cliente con índice de rechazos, productos favoritos, ultima compra, etc.	X
Reportes de servicio con tiempos promedio de entrega por repartidor.	X
Ranking de clientes por sector y frecuencia.	X

## **Checkout Financia**

Módulo de Planes Financieros y Apartados.

Característica	Financia
Integrado con CheckOUT POS.	X
Administración de planes financieros con métodos de ajuste y amortización configurables.	X
Alta de planes/apartados y emisión de comprobante detallado con las condiciones en el punto de venta.	X
Cobranza de Planes Financieros/Apartados, emisión de recibos en el punto de venta.	X
Rendición de Caja de cobranza por Plan de Financiación.	X
Anulaciones de pagos y Cancelaciones de planes en el punto de venta.	X
Manejo de Gastos Administrativos, Costos de Cancelación Anticipada y Ajustes de precios.	X
Análisis histórico de transacciones por cliente.	X
Reporte del operaciones pendientes y en mora.	X
Reporte de Cobranza por Plan.	X
Resumen de Cuenta por Cliente.	X

## **Checkout Factura Global**

Módulo de Emisión de Factura Global.

Característica	F Gobal
Integrado con CheckOUT POS, CheckOUT Restaurant, CheckOUT Store.	X
Conversión de tickets emitidos en el día en facturas a clientes.	X
Resumen de todos los tickets del día en una factura global del día.	X
Conversión de tickets emitidos y resumidos en facturas globales previas.	X
Reporte de Total de Facturas Globales entre dos fechas.	X



## **Checkout Monitor**

Módulo de Monitor de Auditoría.

Característica	Monitor
Integrado con CheckOUT POS, CheckOUT Restaurant.	X
Visualización en el backoffice de imágenes de video en tiempo real usando cámaras web en el punto de venta.	X
Visualización en el backoffice de la operación en curso en tiempo real en el punto de venta.	X
Manejo de múltiples reproducciones simultáneas, ampliación y reducción de imágenes.	X
Almacenamiento de información de transacciones y captura de imágenes simultánea por eventos definidos por el usuario, por ejemplo la cancelación de un ticket, la autorización de una operación, la lectura de un código de barras específico, etc.	X
Integración con cámaras web estándar.	X

